Drive Magazin

2026 I. lapszám





Better with every move.

ayvens
SOCIETE GENERALE GROUP

Mayvens
SOCIETE GENERALE GROUP

Drive Magazin

2026 I. lapszám



8 Ügyfélinterjú
Elektromos flottára váltott a pécsi Körber

13 Piaci trendek
A CAFE szabályozás hatásai

16 Trendfigyelő
A korábbi luxus ma már belépőszint

22 Új irodánk
Új tér, közös jövő

34 Használtautó
Leggyakoribb csalások és elkerülésük

41 Gumikisokos
Szezonális vagy négyévszakos?

VOLVO

Volvo EX60



Elektromos. Tiszta. Szabad.

Akár 810 km-en át.

Az EX60 vegyes fogyasztása 14,7 - 16,0 kWh/100 km, CO_2-kibocsátása 0 g/km.

Tartalomjegyzék

6 **VEZETŐI KÖSZÖNTŐ**
Pesti Tímea vezérigazgatónk gondolatai

8 **ÜGYFÉLINTERJÚ**
Elektromos flottára váltott a pécsi Körber

13 **CAFE SZABÁLYOZÁS PIACI HATÁSAI**
Versenyfutás az idővel?

16 **TRENDFIGYELŐ**
A korábbi luxus ma már belépőszint

20 **MODELL MUSTRA**
Ilyen a Ford Kuga Full hibrid

22 **BEMUTATJUK ÚJ IRODÁNKAT**
Új tér, közös jövő

25 **MEET & DRIVE ROADSHOW**
Élmény, szakmaiság és közös gondolkodás szerte az országban

28 **ÚTI BESZÁMOLÓ**
Használt villanyautóval Európán át

32 **E-MOBILITÁSI KISOKOS**
Így válasszon elektromos autót!

34 **HASZNÁLTAUTÓ VÁSÁRLÁS BIZTONSÁGBAN**
Leggyakoribb csalások és elkerülésük

38 **VEZETÉSI TIPPEK**
Hétvégén majd felmegyünk a hegyekbe…

41 **GUMIKISOKOS**
Szezonális vagy négyévszakos?

46 **SIVATAGI KALAND**
Exkluzív beszámoló a Budapest-Bamako Rally-ról

50 **GYERMEKEINK BIZTONSÁGA**
Összecsukható gyermekülés – ilyen van?

52 **ÁLDÁS VAGY ÁTOK?**
8 tipp a kulcsnélküli autólopások megelőzésére

IMPRESSZUM

KIADÁSÉRT FELEL Pesti Tímea
VEZETŐ SZERKESZTŐ LeasePlan Hungária Zrt.
MARKETING Bondár-Marosvári Bettina
LAPTERV Koliger Endre
FOTÓ Ayvens S.A., Czabán Máté, Fejes Bence, Póllai Attila, Somornai Tamás

KIADÓ LeasePlan Hungária Zrt.
SZERKESZTŐSÉG 1112 Budapest Boldizsár utca 2.
E-MAIL bettina.marosvari@ayvens.com
WEB ayvens.com/hu-hu
autotartosberlet.ayvens.com
usedcars.ayvens.com/hu-hu

Vezérigazgatói köszöntő

Köszöntöm az Ayvens Drive Magazin legújabb lapszámának olvasóit! Örömmel tölt el, hogy vállalatunk kiadványán keresztül újra kapcsolatba léphetünk ügyfeleinkkel, partnereinkkel, autóhasználóinkkal, valamint minden, mobilitás iránt érdeklődő olvasóval és az újságban olvasható inspiratív interjúk, elemző cikkek, illetve praktikus tippek által valódi értéket, mindennapok során hasznos tudást adhatunk át.

Rendkívüli hónapok állnak mögöttünk – és egyúttal előttünk is, amikor a **felkészültség, a reziliencia, a szakértelem és a tenni akarás kulcsszerepet játszanak minden piaci szegmensben.** A flotta ipar is állandó függésben van számos más iparágtól: hatnak rá a geopolitikai események, a mikro- és makrogazdasági trendek, befolyásolja eredményeinket és lehetőségeinket az alkatrész ellátottság, az autóipari gyártói szabályozások, technológiai fejlesztések vagy az üzemanyag ellátás. Mindeközben ügyfeleink mobilitási igényei is folyamatosan változnak – egyszerre kell megfelelniük az egyre szigorodó ESG szabályozásoknak és költségoptimalizáló elvárásoknak.

Ebben a hihetetlen komplex hálózatban, a piac vezető flottakezelőjeként pedig **elengedhetetlen, hogy naprakészek legyünk és alkalmazkodjunk az új helyzetekhez, szabályozásokhoz, az információból tetteket formáljunk, tudásunkat, szakértelmünket pedig ügyfeleink szolgálatába állítsuk.** Magazinunk jelen lapszámában is számos cikkben foglalkozunk a fenti, piaci trendeket érintő témákkal, hogy segítsünk olvasóinknak eligazodni a folyamatos változások áradatában. Ezen felül pedig, 2025 őszén országos roadshow-ra indultunk az egyes régiókban kiemelt kereskedőpartnereink bevonásával és megalkottuk a „Meet & Drive” rendezvénykoncepciót, amely tökéletes platformot teremt a flottapiac szereplőinek, azaz ügyfeleinknek, beszállító partnereinknek és nekünk, mint szolgáltatónak a személyes egyeztetésre és tudásmegosztásra. Hiszen hatékony, mindenki számára előnyös megoldások **csakis valódi kooperáción, hosszú távú partnerségeken keresztül születhetnek.** Ezen elvek mentén dolgozunk nap mint nap, immáron egy vállalatként, a közelmúltban lezárult fúziós időszakot végleg magunk mögött hagyva. Hatalmas büszkeséggel mondhatom ki ugyanis, hogy az Ayvens a 2023 óta tartó integrációt sikeresen, az üzletfolytonosság megőrzése mellett lezárta és 2025. júliusa óta jogilag is egy cégként, egységesített ügykövető rendszerekkel, a lehető leghatékonyabb kiszolgálási folyamatokkal, széleskörű szolgáltatási portfólióval állunk többezer ügyfelünk rendelkezésére. Csapatunk emberfeletti munkát végzett az elmúlt években, amelyet anyavállalatunk és egyben ügyfeleink, partnereink nevében is tisztelettel köszönök nekik!

A 2025-ös év végén, a migrációs folyamat lezárásaként pedig beköltöztünk új irodánkba, a Budapest One Irodaház D épületének 7. emeletére, így végre egy közös lokáción, otthonos és egyben a maximális hatékonyságot elősegítő funkcionális terekben végezhetjük munkánkat minden nap. Irodánk egyedülálló kialakítását pedig nem csak mi, az Ayvens kollégái találjuk kiemelkedőnek, hanem az ingatlanszakma is – **a rengeteg pályázó közül az Ayvens nyerte el az Év Irodája 2026-os verseny Közönségkedvenc díját!** Mindenképpen lapozzon el irodabemutató rovatunkhoz, és ha Önt is lenyűgözték a pasztellszínek és térkompozíciók egyedi ötvözetét bemutató képek, ugorjon be egy kávéra hozzánk!

A rengeteg eredményt, amelyet az elmúlt időszakban elértünk, csakis annak köszönhetjük, hogy végig egy csapatként, közösen, az emberi értékeket kiemelve és szem előtt tartva álltunk minden kihívás elé. Cégvezetőként maximálisan **hiszek abban, hogy a csapatban való működés és a vállalat elfogadó, felemelő kultúrája visz előre és hogy a nyílt, őszinte kommunikáció az alapja minden sikernek.** Nagyon büszke vagyok arra, hogy egy olyan vállalat vezetője lehetek, ahol számos fiatal kolléga találja meg számításait és kamatoztatja tudását - köszönöm nekik, hogy friss meglátásaikkal hozzájárulnak vállalatunk fejlődéséhez. Ám a fiatalabb generáció tagjai mellett szép számmal vannak közösségünkben olyanok, akik immáron 15-20-25 éve kollégáink. Akad olyan munkatársam is, aki a tavalyi évben ünnepelte 30 éves jubileumát cégünknél! Elképzelni is nehéz, hogy mennyi változással, sikerrel és kihívással találkozhat az ember 30 év alatt, azt pedig még inkább, hogy mennyi munka és kitartás szükséges ahhoz, hogy valaki ennyi időn át megállíthatatlanul dolgozzon. Erőnket, azt hiszem, a hihetetlenül sokszínű, elképesztő - friss, vagy évtizedekre visszanyúló - tudású közösségünk adja.

Az Ayvens márka és az integráció által létrejött vállalatunk ugyan még fiatal, alig 3 éves, de hiszem, hogy a korábbi, évtizedeken át sikeresen működő márkáink öröksége olyan alapot teremt az Ayvens vállalati kultúrájának, amely pontosan ilyen munkahelyet hoz létre: egy helyet, ahova 30 éven át jó reggel bejönni. Egy közösséget, ahol támogatjuk egymást az egyéni célok elérésében és ahol személyesen megyünk ki szurkolni, amikor kollégánk 3 hetes kalandra indul a Budapest-Bamako Rally-n és ahol kollégáink együtt tombolnak a munkatársaink által megalakított zenekar, az Éj-Vensz, azaz Éjszakai Furgonok karácsonyi bulinkon tartott koncertjén.

Köszöntőmet az Ayvens szlogenjével zárnám: „better with every move.”, azaz minden lépéssel, mozdulattal a jobbra, hatékonyabbra, fenntarthatóbbra törekszünk. **Bízunk benne, hogy Ön is partnerünk lesz ezen az úton és hogy a következő oldalak hasábjain számos érdekes, hasznos és inspiráló gondolatot talál, mellyel bizonyíthatjuk, hogy az Ayvens valóban a fenntartható mobilitás globális vezetője.**

Kellemes olvasást kívánok!



Ügyfélinterijú



Villanyautó-flottára váltott a pécsi Körber

Az egyedi gépgyártással foglalkozó, német hátterű Körber Hungária először kiépítette a dél-dunántúli régió legnagyobb villanyautó-töltőbázisát, majd több lépésben elektromos típusokra cserélte a céges járműflottát. A cégcsoport globális fenntarthatósági céljaihoz igazodó folyamat során az Ayvens teljes körű flottakezelési csomaggal segítette a céget. A részletekről Kadur Szabolccsal, a Körber Hungária beszerzési és ellátásilánc-vezetőjével beszélgettünk.

Mit jelent a mobilitás a Körber számára a hétköznapokban?

Nem pusztán közlekedést, hanem a képességet, hogy a kollégáink mindig eljussanak oda, ahol értéket teremtenek: ügyfelekhez, beszállítókhoz vagy éppen nemzetközi projektek helyszíneire. A céges autóhasználat tervezése nálunk nemcsak a költségekről szól, hanem az üzletet támogató, biztonsági és működési kérdés is. Mindig alaposan mérlegeljük, hogy mi a legoptimálisabb megoldás. Az autóhasználatot minden kollégának biztosítjuk, akinek a munkaköre szükségessé teszi, míg bizonyos vezetői szinteken a juttatási csomagunk része.

Mi a legnagyobb kihívás jelenleg a flottaüzemeltetés területén?

A rugalmasság és az átfutási idők kezelése. Egy gyorsan változó üzleti környezetben nem elég, ha egy rendszer működik – gyorsnak, kiszámíthatónak és proaktívnak is kell lennie. Ebben kulcsszerepe van a kommunikáció minőségének és fejlettségének. Minél összetettebb egy helyzet – legyen szó járműcseréről, váratlan igényről vagy piaci bizonytalanságról –, annál inkább az információáramlás sebessége és őszintesége dönti el a hatékonyságot.



Mik voltak a járműflotta elektrifikációja mögötti, fő mozgatórugók?

A világpiacon vezető pozícióban lévő vállalatként számunkra nem elegendő kizárólag a technológiai megoldásokban élen járni. Irányt kell mutatnunk működési szemléletben és a felelősségvállalásban is. A flotta elektrifikálása felsővezetői szinten meghozott, stratégiai döntés volt, amely a teljes cégcsoportra vonatkozott.

Ez az irány egyszerre üzleti és fenntarthatósági alapú. Nemcsak arról szól, milyen járműveket használunk, hanem arról is, hogyan készítjük fel a szervezetet a jövőre. Ennek megfelelően a szükséges alapokat már évekkel ezelőtt megteremtettük: a dél-dunántúli régió legnagyobb töltőbázisát építettük ki a telephelyünkön, amit a céges járműpark mellett a munkavállalóink is igénybe vehetnek. Utóbbi fontos üzenet számunkra, hiszen lehozza hétköznapi szintre a vállalat stratégiai fenntarthatósági céljait.

Hogyan reagáltak a kollégák az elektromos meghajtású autók bevezetésére?

Az induláskor a kollégák részéről érezhető volt egy egészséges szkepticizmus. Az elektromos meghajtás sokaknál új helyzetet teremtett és számos használati szokást kellett újragondolni. A legtöbb aggály egyértelműen a töltési lehetőségekhez kapcsolódott. Bár a cégnél rendelkezésre áll az infrastruktúra, hosszabb távon a magyarországi nyilvános töltőhálózat még nem mindenhol optimális. Ha csak egy egyszerű Pécs–Budapest útvonalat nézünk, jól látszik, hogy a gyorstöltők száma és elérhetősége még nem minden esetben elégséges – ezen a területen egyértelműen van tér és szükség a fejlődésre.

Emellett a kollégáknak az otthoni töltést és a saját felhasználási igényeiket is tudatosabban kellett megtervezniük, ami nemcsak gondolkodást, hanem esetenként beruházást is igényelt. Különösen igaz ez a társasházban élőkre, ahol a töltés megszervezése komplexebb kérdés és aktív együttműködést igényel a lakóközösséggel.

Ugyanakkor ezek az akadályok akarattal, szemléletváltással és tervezéssel kezelhetők. **Az idő előrehaladtával egyre inkább látszik, hogy a kollégák nemcsak alkalmazkodtak ehhez az új helyzethez, hanem tudatos döntéssel vállalták is.** Kézzelfogható eredményünk, hogy az idei beérkezések már kizárólag elektromos járművek. Különösen pozitív visszajelzés, hogy munkatársaink jelentős része – a kezdeti kihívások ellenére is – tudatosan ezt az opciót választotta. Számunkra ez egyértelműen igazolja, hogy az irány nemcsak stratégiailag helyes, hanem a gyakorlatban is működik és elfogadott.



Milyen szempontok alapján választotta ki a Körber a konkrét modelleket?

A döntés során tudatosan kerestük a költségben, hatótávban és a felhasználói komfort szempontjából is optimális megoldást. Fontos célunk volt, hogy az elektromos járművek ne kompromisszumként jelenjenek meg, hanem biztosítsák a teret, a kényelmet és a mindennapi használhatóságot. Az igényeinkből levezetve egységes típusokat és felszereltségeket kerestünk, amelyek konzisztens, magas színvonalat képviselnek.

A költségek vizsgálata nem csupán a beszerzési árra korlátozódott: a teljes életciklusban gondolkodtunk, figyelembe véve az üzemeltetési és fenntarthatósági szempontokat is. Ugyanígy a hatótáv sem önmagában volt döntő, hanem annak gyakorlati illeszkedése a valós használati igényekhez.

Kiemelten kezeltük a megbízhatóságot és a biztonságot. Az elektromos járművek egyik nagy előnyét abban látjuk, hogy pozitívan formálják a vezetési stílust: tudatosabb használatra és a megfelelő sebesség betartására ösztönöznek, hiszen az agresszív vezetés közvetlenül a hatótáv rovására megy. Ez a szemléletváltás hosszú távon a biztonságot és a fenntartható használatot is támogatja.

Mindezek mérlegelése után esett a választás a Škoda Enyaqra és a Volkswagen ID.7 re, amelyek üzletileg, használhatóságban és vezetői szemmel is jól illeszkednek a vállalati elvárásokhoz.

Milyen szempontok alapján választott a cég flottakezelő partnert?

Nem egyetlen költség- vagy szolgáltatási elem döntött, hanem valóban átfogó, komplex megoldást kerestünk. Az Ayvens az első olyan partnerünk, aki a flotta köré épülő összes társított szolgáltatás feladatait is leveszi a vállunkról.

Ide tartozik többek között az autópálya-matricák kezelése, a szürke rendszámok adminisztrációja, valamint a tankolások és az azokhoz kapcsolódó kedvezmények teljes körű menedzsmentje. Számunkra ez kulcskérdés, mert nem szeretnénk egy szétaprózott, több szolgáltatóból álló rendszert működtetni. Olyan partnert kerestünk, aki minden igényt egy kézben tud tartani, és teljes felelősséget vállal a működésért.

Ezért döntöttünk egy full service flottakezelő mellett. **Az Ayvens az elmúlt hat évben számunkra több mint egyszerű beszállító: valódi üzleti partnerré nőtte ki magát. Ezt a mindennapi együttműködésben is érezzük: odafigyeléssel, támogatással, a kéréseink megértésével és azok üzleti megvalósításával dolgoznak azon, hogy ez a kapcsolat tovább mélyüljön. Partnerként kezelnek bennünket és közösen gondolkodunk a legjobb megoldásokon. Ez a hozzáállás teszi lehetővé a hosszú távon stabil, jól működő és rugalmas flottaüzemeltetést.**

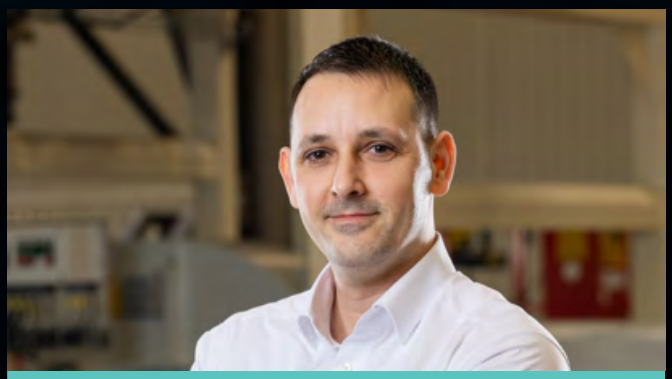
Milyen tanácsot adnál azoknak a vállalkozásoknak, akik gondolkodnak az elektromos flottára való átálláson?

A legfontosabb, hogy ne pusztán technológiai váltásként kezeljék, hanem tudatos, előre megtervezett szervezeti változásként. A legnagyobb buktató általában az alultervezés: ha a valós használati igényeket, a töltési lehetőségeket – különösen az otthoni és a nyilvános infrastruktúrát – és a kollégák egyéni élethelyzeteit nem veszik figyelembe. Legalább ilyen fontos a nyílt kommunikáció és az érintettek felkészítése. Az elfogadás kulcsa, hogy az elektromos autó ne kényszerként, hanem működő és előnyökkel járó megoldásként jelenjen meg. Ha mindehhez megfelelő partneri háttér és vezetői elköteleződés társul, az átállás nemcsak fenntarthatóbb működést, hanem hosszú távon stabilabb és tudatosabb vállalati kultúrát is eredményezhet.



Körber Pécs

A Körber egy német hátterű, technológiai és ipari vállalatcsoport, amely világszerte komplex, jövőálló megoldásokat kínál ügyfeleinek, többek között az automatizálás, a digitális transzformáció és az ipari rendszerek területén. Megoldásai a teljes értékláncot lefedik – a tervezéstől és fejlesztéstől kezdve a gyártáson és rendszerszállításon át egészen az üzemeltetés támogatásáig. A Körber Hungária pécsi üzeme a vállalatcsoport egyik meghatározó központja, amely nemcsak gyártási és összeszerelési tevékenységet végez, hanem mérnöki, projektmenedzsment, támogató és szakértői funkcióknak is otthont ad. Aktívan kapcsolódik a Körber nemzetközi hálózatához, miközben szoros együttműködésben áll a hazai partnerekkel, beszállítókkal és oktatási intézményekkel.



Kadur Szabolcs

Kadur Szabolcs 19 éve dolgozik az üzleti életben, jelenleg a Körber Hungária pécsi üzemében a beszerzési és a supply chain terület vezetője. Feladatai közé tartoznak a klasszikus ipari beszerzések mellett olyan kézzelfogható projektek is, mint a vállalati gépjárműflotta biztosítása és optimalizálása, ahol napi szinten találkozik stratégia, költségtudatosság és felhasználói igény.

„A pályám során mindig az motivált, hogyan lehet komplex rendszereket üzletileg értelmezhetően jobbá tenni – költségben, minőségben és fenntarthatóságban egyaránt. Hiszek abban, hogy a beszerzés akkor teremt valódi értéket, ha nemcsak szerződésekről szól, hanem üzleti döntésekről, együttműködésről és hosszú távú gondolkodásról.”

Ayvens Flex

Rugalmas cégautóbérlet

Már
1 hónap
futamidőre



Bővítené flottáját, de kipróbálna előtte több modellt? Megrendelt autóira még várnia kell? Vagy határozott idejű projekt alatt van szüksége cégautóra?

Minden igényre tökéletes megoldást nyújt rugalmas, rövid távú bérlési szolgáltatásunk.

- Teljes körű üzemeltetési szolgáltatáscsomaggal
- 13 különböző kategória, minden igényre
- Futamidő-vállalás nélkül
- Kötbérmentes leadás 1 hónap után
- Azonnali autóátvétel*

*Szerződéssel rendelkező ügyfeleinknek akár már 48 órán belül.

ayvens
SOCIETE GENERALE GROUP



Piaci trendek

Versenyfutás az idővel?

Szigorúbb európai kibocsátási szabályok jönnek az autópiacon, de van mozgástér

A mobilitás világa gyors ütemben változik – a klímacéloknak megfelelően az Európai Unió egyre szigorúbb jármű-kibocsátási normákat ír elő, miközben a piaci szereplők nyomására rugalmasabb átmenetet biztosítana az érintetteknek. Az úgynevezett CAFE-szabályok (Corporate Average Fuel Economy) célja, hogy csökkentsék az új autók és kisteherautók átlagos CO_2-kibocsátását, ugyanakkor az átállást ösztönző, de nem ellehetetlenítő keretrendszert alakítsanak ki. A szabályozás elsősorban a gyártókat célozza, de a céges autóflották és flottakezelők is kulcsszereplőkké válnak a változásban. Cikkünkben összefoglaljuk, mit érdemes tudni a szabályozásról, és hogyan érinti mindez az autópiacot.

2025-ben új korszak kezdődött az európai kibocsátási szabályozásban: a személyautók esetében 93,6 g/km-re, míg 2030-tól már 49,5 g/km-re csökken az engedélyezett átlagos CO_2-kibocsátás. Ez a szigorítás jelentős mértékben meghatározza az autógyártók jövőbeli modellkínálatát, és közvetetten a vállalati flották összetételét is. Ráadásul az új kibocsátási célok túllépése súlyos bírságokat vonhat maga után a gyártók részére – mindez az előzetes becslések szerint akár 20 milliárd eurónyi költséget is jelenthet. A nyomást enyhítendő az Európai Bizottság lehetővé tenné, hogy a gyártók hároméves időszak átlagában teljesítsék kibocsátási kötelezettségeiket, illetve továbbra is élhetnek a „pooling” lehetőségével, vagyis közösen, cégcsoporton belül, vagy más gyártókkal együtt teljesíthetik a célokat.

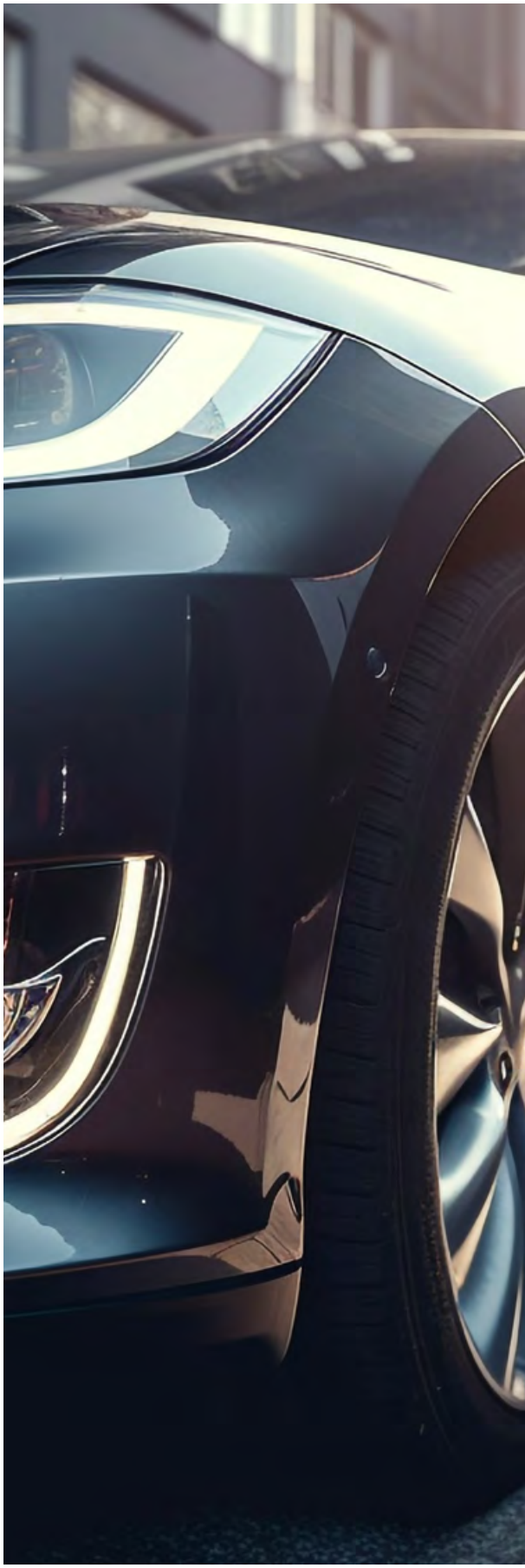
A 2035-ös végső cél – azaz, hogy az újonnan forgalomba kerülő autók kibocsátását nullára csökkentsék – továbbra is megmarad, de a pénzügyi szankciók csak 2027 végétől léphetnek életbe, így több idő állna az iparág rendelkezésére a technológiai és piaci alkalmazkodáshoz. A tervezet célja világos: reális ütemezést biztosítani a gyártóknak a követelmények teljesítésére, miközben az unió hosszú távú klímacéljai változatlanok maradnak.

Mindezzel párhuzamosan az autópiac is átalakulóban van: az Ayvens európai piacra vonatkozó központi felmérése szerint a tisztán elektromos és hibrid modellek iránti kereslet emelkedik, miközben a plug-in hibrideké csökken. A tagállami szabályozások – így például a plug-in hibridekre vonatkozó hazai adó- és parkolási kedvezmények kivezetése – szintén az elektromos járművek térnyerését ösztönzik. A kihívások azonban továbbra is jelentősek: a kereslet még nem minden szegmensben tart lépést az átállás tempójával. Az Ayvens felmérése szerint az európai vásárlók 46%-a venne elektromos járművet, de ehhez alapfeltételnek tekintik a minimum 460 km-es hatótávolságot és a megbízható töltési infrastruktúrát. Ráadásul a legtöbb európai országban az emberek jellemzően csak egy autót tartanak, így az elektromos autónak minden helyzetben használhatónak kell lennie – megbízhatóság, hatótáv és ár tekintetében egyaránt.

„A kereslet és a kínálat között ma még komoly szakadék van” – hangsúlyozta Hegedűs Viktor, az Ayvens Magyarország kereskedelmi igazgatója. „A gépjárműgyártók e-autó kínálatukkal főként a prémium szegmenst célozzák, miközben a tömegpiac még nem igazán találta meg a számára elérhető elektromos alternatívát. Ez azonban gyorsan változhat, hiszen a megfizethető, nagy hatótávolságú modellek megjelenésével ugrásszerűen nőhet a kereslet.”

Ami az autógyártókat illeti, a világpiacot tekintve kettős nyomás alatt vannak: míg Európa és Kína a gyors átállás élére állnak, addig az USA-ban és más régiókban lassabb ütem várható. Az európai gyártóknak tehát egyszerre kell fenntarthatóbb gyakorlatokat bevezetniük, és piacképes modelleket kínálniuk különböző szabályozási környezetekben. Ennek köszönhetően, az elkövetkező 5–10 évben az várható tehát, hogy a gyártók többsége az intenzív elektrifikáció mellett mégis többféle meghajtást fog párhuzamosan kínálni.

Az Ayvens elemzése szerint ebben az átmeneti időszakban a legnagyobb értéket a rugalmas flottastratégiák, az új meghajtású modellek fokozatos integrálása és a jól megtervezett lízingmegoldások jelentik. Ez a rugalmasság elengedhetetlen ahhoz, hogy a különböző piaci körülményeknek és szabályozási elvárásoknak a cégek mobilitási stratégiája megfeleljen.





„Mobilitási szolgáltatóként célunk, hogy ügyfeleinket ne csak járművekkel, hanem jövőbe mutató mobilitási stratégiákkal is segítsük, ideértve az operatív lízing rugalmas konstrukcióit, a használt, de megbízható járműveket kínáló lízingmegoldásokat, valamint a rövid távú bérletek környezetbarát alternatíváit.”

Hegedűs Viktor
Ayvens Magyarország kereskedelmi igazgató

Technológia



A tavalyi luxus ma már belépő szint

Így változott az autók kényelmi felszereltsége alig pár év alatt

Az autók felszereltsége néhány modellciklus leforgásával már alapszinten nyújtja mindazt, ami korábban feláras luxus volt: nagy felbontású központi kijelzők, LED fényszórók, tiszta képet adó tolatókamera, okostelefon integráció képernyőtükrözéssel. A szabályozásoknak köszönhetően a biztonsági, vezetéstámogató rendszerek többsége ma már szériában jár, miközben a mindennapi komfortot egyre inkább a konnektivitás és a digitális szórakoztatás minősége határozza meg. Csiki Szabolcs, az Ayvens újautó-beszerzési csoportvezetője végigvezet az autók kényelmi felszereltségének fejlődésén, és bemutatja, hogyan váltak belépő elvárássá az egykori különlegességek.

Csiki Szabolcs
Ayvens újautó-beszerzési csoportvezetője



Az autós kényelmi megoldások hagyományosan a prémium szegmensben mutatkoznak be, ahonnan leszivárognak a tömegpiacra. 1940-ben az amerikai Packard mutatta be gyárilag szerelt extraként a légkondicionálást – igaz, egy évvel később már ki is vezették a gyakori meghibásodások miatt. 1966-ban a luxus Cadillac Fleetwoodban jelent meg először opcióként az ülésfűtés, majd a Saab 1972-es modellévében már szériában kapott termosztátos, elektromos fűtést a vezetőülés. A digitális korszak előszobájaként 2008-ban a Mercedes elsőként kínált kifejezetten iPod/iPhone-integrációra tervezett hi-fi rendszert, ezt követően 2014-ben debütált a teljesebb okostelefon-integrációt biztosító Apple CarPlay, először a Ferrari FF-ben. 2015-ben pedig megérkezett ennek az Androidos változata is, az Android Auto, elsőként a Hyundai Sonata fedélzetén.

Aki ma nézelődik az újautó-piacon – például kifutó lízing miatt – ösztönösen a 4-5 évvel ezelőtt választott felszereltségből indul ki, ám azóta nagyot változott a világ. Ami korábban drága extra volt, mára sok esetben a széria része, ami pár éve még csak a magasabb kategóriához járt, mostanra mindennapos a kisebb modellekben is. **„A CarPlay és az Android Auto tipikusan ilyen, de a LED fényszórókra is igaz ez: néhány éve opcióként lehetett kérni, ma már ritkán hiányoznak az új autókból”** – mondja Csiki Szabolcs, az Ayvens újautó-beszerzési csoportvezetője.



A trend: a „vastól” haladunk a szoftver felé

Mindeközben a hangsúly a fizikai kényelmi extrákról a digitális megoldások, az infotainment és a konnektivitás felé tolódott. Nem véletlen, hogy manapság a futómű vagy a teljesítmény kevesebb figyelmet kap egy modellbemutató rendezvényen. A modern korszak fordulópontja az okostelefon-integráció lett: itt az számít, mennyire zökkenőmentes az autó és a telefon kapcsolata, illetve milyen gyors és áttekinthető a kezelőfelület. Ezzel kapcsolatban érdekes trend, hogy miközben a központi kijelzők mérete egyre nő, és szinte minden beállítás innen érhető el, az autósok visszajelzései miatt sok gyártó már inkább visszahozná a gombokat. – mondja Csiki Szabolcs. **„A vakon is kitapintható kezelőszervek gyorsabbak és biztonságosabbak, ezért egyre több márka ismeri fel: a leggyakrabban használt funkciókhoz, mint a klíma, hangerő, páramentesítés, jó, ha vannak hagyományos gombok is az érintőfelület mellett.”**

Mit kérnek ma a vezetők?

Az uniós szabályozásoknak köszönhetően ma már minden új autóban találunk vezetéstámogató rendszereket, például sávtartót, vészfékasszisztenst és sebességszabályozót. A kívánságlista tehát innen indul, ezen felül pedig alapelvárás a jó fényszóró, a kamerarendszer legalább egy tiszta, széles látószögű hátsó kamerával (sokan igénylik az autó teljes környezetét mutató 360 fokos változatot is), valamint a nagy és világos kijelző. Kedvelt opció az adaptív tempomat, amit sokszor gyárilag beépítenek, és külön díjfizetés ellenében akár utólag aktiválnak. A szakértő megjegyzi: bár az adaptív sebességszabályozó kényelmesebbé és biztonságosabbá teszi a hosszabb utakat, gyakori fékezés és gyorsítás esetén nem feltétlenül eredményez takarékos működést – nem beszélve arról, hogy hazánkban a többi autós még a legkisebb biztonságos követési távolság beállítása esetén is kiváló lehetőséget láthat a tolakodásra.

Elektromos autóknál egyre keresettebb a hőszivattyús fűtés. **„Bár ez is akkumulátorról működik, a fűtőszálas megoldáshoz képest sokkal jobb hatásfokkal fűti az utasteret, így nagyobb hatótávot érhetünk el vele”** – mondja Csiki Szabolcs. Végül a panorámatető talán a leglátványosabb extra, ami az új autó árát nagy mértékben növeli, miközben a használó csak időnként élvezheti, illetve ahogy öregszik az autó, a rendszeres karbantartás és tisztítás elhanyagolása miatt inkább nyűggé válik a későbbi tulajdonos számára.

Szép, szép, de megéri?

A flottaautók esetében nemcsak az extrák kényelmi értéke számít, hanem az is, hogy mennyibe kerül az esetleges javításuk, valamint hogy miként hatnak a maradványértékre. Egy különleges karosszériaszín, ami az első használó ízlésvilágába beleillik, valószínűleg nehezebben adható el a használtpiacon. Ugyanez igaz a túlságosan drága vagy bonyolult felszereltségre is: minél több érzékeny alkatrészt – például komplex fényszórót, szenzorokat – tartalmaz az autó, annál nagyobb lehet a javítási költség még kisebb sérülésnél is.

> ” A mai autókon rengeteg vezetéstámogató szenzor van a szélvédő mögött, nem beszélve a szélvédőfűtésről vagy a hővisszaverő bevonatokról. Ezek cseréje rendkívül sokba kerül, ráadásul a szenzorokat minden esetben újra kell kalibrálni, ami tovább növeli a költségeket ” – magyarázza Csiki Szabolcs. ” A legokosabb konfiguráció az, ami megtalálja az egyensúlyt a mindennapi kényelem és az értékállóság között. Pár jól megválasztott opció többet érhet, mint ha a teljes menüsort kérjük. ” – foglalja össze az Ayvens szakértője.



Better with every move.



ayvens
SOCIETE GENERALE GROUP

FORD KUGA 2.5
FULL HIBRID

A teljesítmény és a hatékonyság tökéletes egyensúlya



*Az ár 48 hónapos futamidővel, 20.000 km/év futásteljesítménnyel, 20% önerővel érvényes. A kedvező havidíj annak is köszönhető, hogy a Ford Kuga 2.5 Full hibrid 120 kW alatti benzinmotor teljesítménye miatt alacsonyabb adózási kategóriába tartozik.

A Ford több mint 20 év tapasztalattal fejleszti hibrid rendszereit, ami a Kuga hajtásláncának kiforrottságában is érzékelhető. Míg a legtöbb gyártó kisméretű turbómotorokkal próbálja elérni a hatékonyságot, a Ford egy klasszikusabb, mégis modernebb utat választott. A Kuga szívében egy **2,5 literes, Atkinson-ciklusú szívó benzinmotor** dolgozik. A kiforrottság minden megtett kilométeren érezhető: a technológia és a praktikum olyan egyensúlyát kínálja, amely ritka a mai SUV-piacon.

Ez a mérnöki döntés a felhasználó számára két alapvető előnyt jelent:

- **Kevesebb hibaforrás:** A technológia alacsonyabb komplexitású, kevesebb alkatrészből áll, ami hosszú távon alacsonyabb karbantartási igényt és nagyobb megbízhatóságot vetít előre.
- **Optimalizált fogyasztás:** A hatékonyság itt nem csak ígéret, a WLTP mérések szerinti **5,3 l/100 km-es vegyes fogyasztás** a gyakorlatban is tartható, városi forgalomban pedig a menetidő akár **60%-át is képes elektromos üzemmódban**, károsanyag-kibocsátás nélkül megtenni.

Teljesítmény és használhatóság

A Kuga Hibrid azok számára is valós alternatíva, akik korábban a dízelmotorok nyomatékához szoktak. A **180 lóerős rendszerteljesítmény** és az átdolgozott eCVT váltó dinamikus haladást tesz lehetővé, miközben az autó hatótávolsága egyetlen tankolással elérheti az **1000 kilométert.**

A modell praktikuma nem csorbul a hibrid akkumulátor miatt:

- **Vontatási képesség:** Kategóriájában kiemelkedő, akár 2100 kg-os vontatási kapacitással bír.
- **Variálhatóság:** Az 553 literes csomagtér az előre-hátra csúsztatható hátsó üléssorral rugalmasan bővíthető.
- **Hajtáslánc opciók:** Elérhető elsőkerék-hajtással (FWD) és mechanikus összkerékhajtással (AWD) is.

Fenntartási költségek és elérhetőség

A Ford Kuga jelenleg a C-SUV szegmens egyik legversenyképesebb hibrid ajánlata. A magánvásárlók számára kidolgozott **Freedom ajánlat** keretében a kedvezményes vételár (amely 12 millió Ft környékéről indul) mellé választható extrák – például téli csomag, szervizcsomag vagy kedvezményes, 3,99%-os THM-ű finanszírozás – teszik kiszámíthatóbbá a tulajdonlást.

Főbb felszereltségi szintek:

- **Titanium:** A technológiai alap (SYNC 4, 13,2” kijelző, kulcs nélküli nyitás).
- **ST-Line:** Sportos karakter, 18”-os felnik és sportos futómű.
- **ST-Line X és Active X:** Prémium felszereltség (360°-os kamera, B&O hangrendszer, adaptív tempomat).

A vállalati felhasználók (KKV-k és flottakezelők) számára a modell magas maradványértéke és az alacsony üzemeltetési költségek biztosítanak kedvező havidíjakat. A szállítási idők is optimalizáltak: a készletes modellek azonnal átvehetők, míg az egyedi gyártású autók átlagosan **10-14 hét** alatt érkeznek meg.

A biztonságot és a hosszú távú gondtalanságot az **5 év vagy 150 000 km-ig terjedő garancia,** valamint a sűrű, országos lefedettségű márkaszerviz-hálózat támogatja.

Iroda



Új tér, közös jövő: az Ayvens új irodája Budapesten

2025 decemberében jelentős mérföldkőhöz érkezett vállalatunk története: az integrációs folyamat utolsó lépéseként csapatunk új irodába költözött. Új otthonunkat Budapest egyik legforgalmasabb csomópontjában, a formabontó és ikonikus Budapest ONE irodaházban alakítottuk ki, az újonnan tervezett és kialakított belső tereink pedig hatalmas büszkeségünkre, a nemrégiben megrendezett Év Irodája versenyen „Az Év Közönségkedvenc Irodája 2025" címet is elnyerték! Hogyan valósult meg a projekt? Milyen elvek határozták meg a koncepciót és a tervezést? Milyen vállalati értékeket tükröz az új iroda? Erről szól következő cikkünk, melyhez számos képet is csatolunk, hogy Önnek is betekintést engedjünk új otthonunkba!

Az új, 2.155 négyzetméteren kialakított irodánk tervezése során a Capstone Management belsőépítész csapatával szoros együttműködésben dolgoztunk azon, hogy a márka lendülete, innovatív szemlélete és megbízhatósága egy otthonos, emberközpontú környezetben öltsön formát. A koncepció kialakításába már a kezdetektől bevontuk kollégáinkat: kérdéseik, visszajelzéseik és egy részletes workplace riport is segítettek abban, hogy valódi igényekre épülő megoldások szülessenek. Ennek eredménye egy szerethető, világos és természetközeli iroda lett, amely hosszú távon is támogatja közösségünket.









Az épület és a belső terek kialakításánál kiemelt szempont volt az ESG elvárásoknak való megfelelés. A Budapest ONE magas szintű fenntarthatósági minősítéseihez igazodva az enteriőr tervezése során **a komfort, az esztétika és a környezettudatosság egyensúlya vezérelte a döntéseket.** A márka hívószavai – a „Flow" és a „Future of Mobility" – vizuálisan is visszaköszönnek: íves vonalvezetés, átjárható térkapcsolatok segítik a mozgást és az együttműködést. Így „Better with every move." szlogenünk valódi térélménnyé válik. *„Az új iroda nem csupán helyszínváltást jelent, hanem kézzelfogható lenyomata annak, hogyan gondolkodunk a jövő munkakörnyezetéről, a közösségről és a fenntartható működésről. Egy mindennapokban komfortos, hosszú távon is funkcionáló irodát képzeltünk el és alakítottunk ki, ahol a kollégák szeretnek lenni, ahol otthonosan érzik magukat."* – mondta el Somogyi Klára, az Ayvens HR igazgatója.

Az új iroda egyik legnagyobb előnye a rugalmasság. A mobil terek lehetővé teszik, hogy az étkező konyha és a konferenciatér külön külön is használható legyen, egybenyitva pedig nagyobb létszámú, all staff eseményeknek adjon helyet. A kialakított terekben egyszerre jelennek meg a nyitott, közösségi zónák, mint például az étkező konyha és a konferenciatér, amely külön külön is használható, egybenyitva pedig nagyobb létszámú, all staff eseményeknek is képes helyet biztosítani. Ezek mellett pedig elérhetők a csendesebb, elmélyült munkára alkalmas területek, fókusz szobák és kisebb tárgyalók.

Az iroda a legmodernebb technológiai megoldásokkal felszerelt: érintőpaneles tárgyalófoglaló rendszertől kezdve a LED falakkal és kalibrált AV rendszerrel támogatott tárgyalókon át, természetes fényt kiegészítő, szenzorok által vezérelt világítási rendszer került beépítésre.

Az enteriőr kialakításában a márkaszínek pasztell árnyalatait használtuk az élénk színek helyett, ezzel téve élhetővé, a mindennapokban is kellemes környezetté a belső tereket. A tér dinamikáját pedig az eltérő mennyezeti megoldások és a tudatosan elhelyezett növények alakítják, amelyek együtt otthonos és kiegyensúlyozott környezetet teremtenek. A zöld elemek nemcsak esztétikai szerepet töltenek be, hanem hozzájárulnak a stresszcsökkentéshez és a jobb közérzethez is.

Mindezt a szakma és a közönség is elismerte: vállalatunk új otthona elnyerte Az Év Irodája 2025 versenyen „Az Év Közönségkedvenc Irodája” díjat. *„Ez a visszajelzés megerősít bennünket abban, hogy az új munkakörnyezet nemcsak esztétikai és üzemeltetési szempontból működik jól, hanem valódi megtartó erőt is jelent – egy olyan helyet, ahová jó megérkezni, és ahonnan együtt indulunk tovább az Ayvens jövőjének formálásában.”* – mondta el Somogyi Klára. „Megtiszteltetés volt a díjat Dr. Dull Andrea környezetpszichológustól átvenni, aki személyesen is járt nálunk és aki az ember–környezet kölcsönhatás nemzetközi szinten ismert kutatója, a magyar környezetpszichológia intézményi és képzési rendszerének megteremtője.”

A díjat Dr. Dull Andrea az alábbi gondolatokkal vezette fel, amely véleményünk szerint jól összefoglalja mindazt, amelyet az Ayvens új irodája képvisel:

„A kedvenc helyek pszichológiája arról szól, hogy ezek a terek képesek inspirálni minket. Az a hely, ami most megnyeri ezt a díjat, rendkívüli módon megfelel ennek. A kedvenc helyek lényege, hogy ráhangolódnak az aktuális érzelmi állapotunkra: ahogyan belépünk, úgy visszük magunkkal azt, amiben éppen vagyunk, és amikor kijövünk, egy jobb állapotban távozunk. Jelszavuk az otthonosság, az emberközpontúság, a lendület és az innovatív megbízhatóság — amikor elhagyjuk ezeket a tereket, egyszerűen feltöltenek, hajtóerőt adnak. Ezek az épületek valójában edukálnak is: amikor ennyien értékelik és érzik ezt a hatást, az kiemelten fantasztikus.”





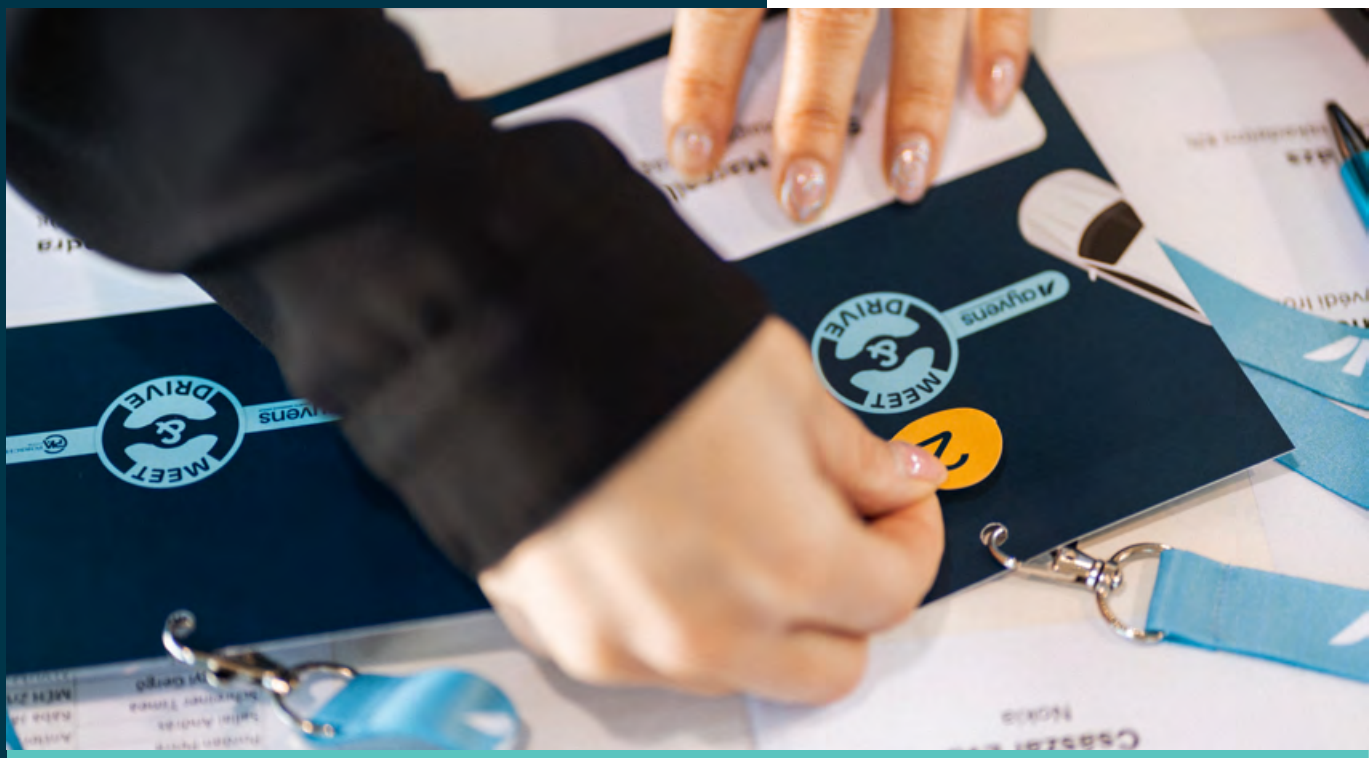
Rendezvény beszámoló

Ayvens Meet&Drive országos roadshow

Élmény, szakmaiság és közös gondolkodás

2025 őszén országos roadshow-ra indultunk, amely a 2026-os koratavaszi hónapokban is folytatódott: a rendezvénysorozat keretében bejártuk Magyarország különböző régióit, minden állomáson kiemelt, helyi kereskedőpartnerink bevonásával hívtuk meg meglévő- és potenciális ügyfeleinket egy inspiráló, szakmai napra. Az alábbi cikkünkben erről a kezdeményezésről olvashatnak rövid beszámolót, melyben bebizonyítjuk, hogy az élmény és a szakmaiság kéz a kézben járhat.

A Meet&Drive koncepció elnevezése tökéletesen kifejezi, hogy hogyan is teltek ezek a rendhagyó, fél napos programok: a flottakezelésről szóló szakmai értekezés mellett a tesztvezetésé és a legújabb modelleké volt a főszerep. **A cím azonban mást is sugall: méghozzá azt, hogy hiszünk a találkozás, a közös gondolkodás és az ezek mentén való együttműködés fontosságában, melynek immáron 7 alkalommal lehetőséget teremtettünk.** Ezek az alkalmak teret nyitottak arra, hogy meglévő- és potenciális ügyfeleink, kereskedő- és importőr partnerink, valamint az Ayvens, mint flottaszolgáltató, tehát a piac összes szereplője találkozzon, a közös értekezés által pedig megértsük egymás lehetőségeit, igényeit, álláspontjait a folyamatosan változó iparági környezetben, amely akár az ország egyes térségeiben is különbözhetnek.



Eseménysorozatunk **Fóton**, a **JP Auto Mercedes Benz VAN szalonjában** indult útjára. Ezen az állomáson a Mercedes-Benz kisteherautók kerültek fókuszba: a vendégek testközelből ismerhették meg a legújabb modelleket, tesztelhették reflexeiket technikai pályán, találkozhattak Vályi Pistával, miközben a flottaüzemeltetés legfontosabb trendjeiről és kihívásairól folytattunk közös gondolkodást.

Győrben, **a Porsche Győr Audi szalonjában**, Kecskeméten, a **Brill Kft. kereskedésében, valamint** Debrecenben, a **Debrecen Autóházban** a fókusz szintén az élményalapú tudásmegosztáson volt. A programok egyensúlyt teremtettek a tesztvezetésekkel egybekötött gyakorlati tapasztalatszerzés és a strukturált szakmai beszélgetések között, lehetőséget adva a résztvevőknek arra, hogy saját flottakezelési kérdéseiket is megvitassák szakértőinkkel.

A roadshow egyik legkülönlegesebb hangulatú állomása **Etyeken** valósult meg a 2025-ös szezon zárásaként, ahol a **Hyundai** közreműködésével egy kötetlenebb élményprogram keretében találkoztunk ügyfeleinkkel. Az inspiráló szakmai beszélgetéseken elhangzott gondolatokat egy exkluzív borkóstolóval mélyítettük el. Ez az alkalom jól példázta, hogy az üzleti témák feldolgozása barátságos, informális környezetben is hatékony és inspiráló lehet.

A rendezvénysorozat nagy sikerére való tekintettel 2026 márciusában újra útra keltünk, ezúttal **Szegedre**, a **Duna Autó** által nemrégiben megnyitott **BYD szalonjában** találkoztunk a régió kiemelt vállalataival. Ezen az állomáson a jövő mobilitása, az elektromos és alternatív hajtású járművekre került nagyobb hangsúly, miközben a résztvevők részletes képet kaptak a modern vállalati flották működtetésének lehetőségeiről.

Legutóbbi, egyben leghosszabb programot biztosító állomásunkon **Nyíregyházán**, újra a **JP Auto-val közösen** valósult meg. A szakmai délelőtt során több új programelemet is kipróbáltunk: a tesztvezetések instruktorok vezetésével, megállókkal tarkított útvonalon zajlottak, és a JP Auto teljes nyíregyházi modellpalettája – Mercedes Benz, Kia és BYD – is elérhető volt a vendégek számára. Eközben a csoport másik fele egy interaktív workshopon vett részt, ahol független moderátor segítségével, a **Lego Serious Play** módszertan segítségével dolgozták fel a cégautó menedzsment aktuális kihívásait. A „kézzel gondolkodás” élménye új perspektívát adott a flottaügyek stratégiai megközelítéséhez.

A Meet&Drive roadshow-nk minden állomásán közös volt az inspiráló légkör, az aktív párbeszéd és a nyitottság az új megoldások iránt, amely bebizonyította, hogy az élmény és a szakmaiság kéz a kézben járhat. Örömünkre szolgált, hogy az egyes régiók meghatározó vállalatai elfogadták meghívásunkat, és aktívan bekapcsolódtak a közös gondolkodásba.

Köszönjük vendégeinknek a részvételt, valamint kiemelt együttműködő partnereinknek a támogató együttműködést!













Élménybeszámoló



5000 kilométeres utazás használt villanyautóval

Az Ayvens egyik kollégája, a Hollandiában élő portugál származású Ana részére az elektromos autózás nem ismeretlen terep, hiszen évek óta villanyautót vezet. Legutóbbi kalandja azonban minden eddiginél hosszabb és vezetés szempontjából izgalmasabb volt: egy több országon átívelő, közel 5000 kilométeres nyári autós túrát tett meg Amszterdamból egészen Portugáliáig, majd vissza. Ana biztos volt benne, hogy autója, a használtan vásárolt hatéves Tesla Long Range Dual Motor megbízható társa lesz az úton, de nézzük meg, milyen élményekkel és tapasztalásokkal gazdagodott ezen az úton és mindezek hogyan segíthetnek, ha használt elektromos autó beszerzésében gondolkodunk.

”Nem ez volt az első nemzetközi utam elektromos autóval” – meséli Ana. ”Korábban vezettem már Hollandiából az Egyesült Királyságba, de ez a mostani túra sokkal hosszabb és összetettebb volt, több országon át, rengeteg gyönyörű állomással.”



Öt országon és 5000 kilométeren át

Az utazás egy péntek esti vacsora után kezdődött, amikor Ana és családja elindultak Amszterdamból. Az első szakasz a franciaországi Lille-ig tartott – a Tesla hosszú hatótávjának köszönhetően Belgiumon megállás nélkül jutottak át. Egy pihentető éjszaka után indultak tovább dél felé: festői útvonalon, Párizson keresztül haladva Orléans volt a következő állomás, ahol újabb éjszakát töltöttek.

Orléans-ból a Közép–Loire-völgy régión, a híres francia fordított almatorta, a Tarte Tatin szülőföldjén haladtak át egészen Angoulême-ig. „Egy gyönyörű kastélyban szálltunk meg” – idézi fel Ana. „A város maga is csodaszép volt, és nagyon könnyen találtunk töltőállomást is.” A következő megálló Bordeaux volt, majd átlépve a spanyol határt, Baszkföldön át Getariába, a bájos tengerparti halászvárosba érkeztek. Ezután Salamanca következett, lenyűgöző gótikus és középkori építészetével.

Végül megérkeztek Lisszabonba, ahol Ana családja él. „Néhány napot töltöttünk Lisszabon déli részén, majd ellátogattunk Cascais és Sintra környékére is” – meséli. Hazafelé új útvonalat terveztek: Burgoson, Carcassonne-on, Nîmes-en és Dijonon keresztül tértek vissza Amszterdamba.

Romantikusan hangozhat az ötlet, hogy spontán módon vágjunk neki egy hosszú autós túrának, azonban Ana hangsúlyozza, hogy elektromos autóval nem árt előre tervezni. „Villanyautók esetében bizonyos fokú előkészület elengedhetetlen” – mondja. „Az ANWB alkalmazást és a Google Maps-et használtam a töltőpontok megtervezéséhez. Az ABRP-t (A Better Route Planner), amit sok villanyautós kedvel, ezúttal nem használtam.”

Az odaút előtt Ana gondosan megtervezte, mely városokban fognak megállni, mekkora távolságokat tesznek meg, és hol lesz lehetőségük tölteni az autót. A visszautat viszont rugalmasabban kezelte, figyelembe véve, hogyan alakul az utazás. Gyerekkel utazni külön kihívás volt: „Gyakrabban kell megállni, és fontos, hogy a töltőállomások a gyerekek számára is kellemesek és biztonságosak legyenek.”





Tanulságok és hasznos tanácsok elektromos autóval utazóknak

A plusz szervezés ellenére Ana szerint az utazás minden percét megérte. „Számomra a hatótáv miatti aggódás már nem létezik, még egy hatéves autóval sem. Csak egy kicsit több időt kell szánni a tervezésre” – mondja.

Azoknak, akik hasonló hosszabb útra készülnek, Ana a következő tippeket adja:

- **Kösse össze a töltést pihenéssel vagy városnézéssel,** így hasznosan telik a várakozási idő.
- **Mindig ellenőrizze előre a szálláshelyeket,** van-e töltőjük, és ténylegesen működik-e.
- **Tervezze meg előre néhány töltési megállót, de maradjon rugalmas,** mert a valós körülmények eltérhetnek attól, amit az alkalmazások mutatnak – például egy töltő esetleg nem működik, vagy magánterületen van.
- **Vegye figyelembe, hogy az időjárás, a terepviszonyok és a csomagok súlya is befolyásolják a hatótávot,** különösen a dombosabb vidékeken, mint Spanyolország vagy Portugália egyes részei.

A fejlődési lehetőségek kapcsán Ana azt reméli, hogy Portugália még nyitottabbá válik az elektromos autóval közlekedő turisták számára. „Portugália gyönyörű ország, pezsgő turizmussal. Ahogy a repülés egyre drágábbá válik, és az emberek más utazási módokat keresnek, a villanyautós turisták támogatása észszerű és előremutató lépés lenne.”

Újra elindulnál?

„Egyértelműen igen” – válaszolja Ana habozás nélkül. „Sokkal többet tapasztal meg az ember egy országból, ha autóval utazik rajta keresztül. A jövőben biztosan használni fogom például az Ayvens Mobility Guide-ot, hogy jobban átlássam, mely országokban a legegyszerűbb az elektromos autók töltése. Még egy régebbi EV-vel és gyerekkel is könnyedén megvalósítható egy ilyen utazás.”



Ayvens Tippek

Ezeket gondoljuk át, mielőtt elektromos autót veszünk

Egyre több teljesen elektromos meghajtású autóval találkozhatunk az utakon: a carinfo.hu adatai alapján például idén már havonta átlagosan közel 900 új elektromos személygépjárművet helyeztek forgalomba Magyarországon. Népszerűségük nem véletlen, hiszen elektromos autóval közlekedni gazdaságos, környezetbarát és kényelmes. Mégis sokan bizonytalanok abban, hogy valóban jó választás-e számukra egy ilyen jármű, és hosszú távon tényleg megéri-e a beruházás.

Az Ayvens világszerte több mint 630.000 alternatív meghajtású járművet üzemeltet, így most megosztjuk Önnel is tapasztalatainkat, hogy könnyebben eldönthesse, mennyire illik Önhöz, élethelyzetéhez és vezetési szokásaihoz az elektromos autózás.

1. Vezetési szokások

Mindenekelőtt azt érdemes átgondolnunk, hogyan használjuk az autónkat a mindennapokban. Ha inkább rövidebb utakat teszünk meg – azaz elsősorban munkába járásra, a gyerekek iskolába szállítására, vagy csak nagyobb bevásárlásokhoz használjuk –, akkor egy kisebb hatótávú elektromos autó is tökéletesen kiszolgálhat minket. Ha viszont rendszeresen teszünk meg hosszabb utakat, akkor érdemes nagyobb hatótávolságú, magasabb kategóriás és nagyobb elektromotorral rendelkező elektromos modellt vagy plug-in hibrid autót választani.

2. Hatótáv

Egy elektromos autó esetében jellemzően a hatótáv az első adat, amit megnézünk, és bár a gyártó által megadott szám valóban az egyik legfontosabb döntési szempont, érdemes észben tartanunk, hogy nem mindig fedi a valóságot. **A hagyományos meghajtású autókhoz hasonlóan a hatótáv nagyban függ a vezetési stílusunktól, azaz, ha túl lendületesen vagy nagyobb sebességgel közlekedünk, ez a szám gyorsan csökkenhet.** Az energiafogyasztást befolyásolhatja az autóba épített kényelmi rendszerek használata, illetve a nem megfelelő útviszonyok, például egy dombos terep vagy a rossz minőségű utak is. Éppen ezért előzetesen bizonyosodjunk meg arról, hogy a kiszemelt modell még szélsőséges körülmények között is megfelelő kényelmet biztosít számunkra a mindennapokban.

3. Töltési lehetőségek és infrastruktúra

Bár a hazai elektromos töltőhálózat kisebb-nagyobb léptékben, de folyamatosan fejlődik, a vevőkben a legnagyobb bizonytalanságot a töltéssel kapcsolatos kérdések okozzák. Éppen ezért, mielőtt elektromos autót bérelnénk vagy vásárolnánk, tájékozódjunk a lehetőségeinkről. Mérjük fel, hogy van-e például mód otthoni töltő telepítésére, ami kifejezetten praktikus és gazdaságos megoldás lehet. Érdeklődjünk a munkáltatónknál, hogy milyen lehetőségek állnak rendelkezésre az irodánál, telephelynél elektromos autó töltésére. Illetve nézzünk utána, hol vannak a környékünkön, illetve a jellemző útvonalaink mentén nyilvános töltőállomások. Tájékozódjunk arról is, hogy a gyorstöltők, illetve a hagyományos töltők esetében mennyi időt igényel egy teljes „tankolás”, hiszen a kettő között jelentős különbség lehet. Tervezzünk meg néhány útvonalat a töltőállomások elérhetőségét és a jármű feltöltéséhez szükséges időt is figyelembe véve. Ez alapján már könnyebben tudunk majd dönteni arról, milyen hatótávú elektromos autó lenne ideális számunkra.

4. Költségek és előnyök

Egy elektromos autó ára – bár egyre közelít a hagyományos meghajtású járművekéhez – jellemzően magasabb szinten mozog, azonban a befektetés megtérüléséről az EV-k esetében közép- és hosszútávon érdemes gondolkodni. Mivel az elektromos áram a megfelelő töltési módok rendelkezésére állása mellett olcsóbb, mint az üzemanyag, hosszú távon is alacsonyabb üzemeltetési költséggel számolhatunk. Az elektromos autókban kevesebb a mozgó alkatrész, ezért a karbantartási igényeik is kisebbek, azaz alacsonyabb szervizköltséggel számolhatunk. Beszerzésüket ráadásul adott esetben állami támogatások, adókedvezmények és egyéb vásárlásösztönzők is segíthetik – ezeknek érdemes utánanézni az autó kiválasztása előtt.

5. Modell

A döntés előtt érdemes tájékozódni az elektromos járművek típusairól is, hiszen igen széles lehetőségek állnak már a rendelkezésünkre. Választhatunk 100%-ban elektromos meghajtású (BEV) járművet, amely elsősorban azok számára ideális, akik otthon vagy a lakókörnyezetükben tudják tölteni autójukat. De nem csak ebben gondolkodhatunk: választhatunk plug-in hibrid (PHEV) autót is, ami az elektromos és a belsőégésű motorokat kombinálja, így hosszabb utak esetében nagyobb rugalmasságot nyújt. Válasszunk olyan típust, ami a legjobban illik az életmódunkhoz, hosszú távon is.

6. Vezetési élmény

Mielőtt meghoznánk a végleges döntést, próbáljuk ki a kiszemelt modellt! Egy tesztvezetésen felmérhetjük, mennyire kényelmes a jármű, megtapasztalhatjuk, hogy máshogy reagál-e bizonyos helyzetekben és utakon, mint a korábban megszokott autónk, és azt is, hogy milyen érzés a különféle üzemmódokban, illetve vezetéstámogató rendszerekkel vezetni. Erre már a legtöbb autókereskedésben lehetőség nyílik, melynek alapján már könnyebben eldönthetjük, hogy a mindennapokban a jármű megfelel-e az elvárásainknak.

Használtautó vásárlás



Ezek a leggyakoribb használtautós csalások

A használtautó-vásárlás sokak számára komoly pénzügyi döntést jelent, ugyanakkor jelentős kockázatot is hordoz. A hirdetésekben ígért kiváló állapot és a valós műszaki tartalom között gyakran számottevő eltérés tapasztalható, a problémák pedig sok esetben csak hónapokkal a vásárlás után derülnek ki.

Az Ayvens az ország egyik legnagyobb használtautó-kereskedésével rendelkezik. Szakértő kollégáink szerint a csalási módszerek az elmúlt években egyre kifinomultabbá váltak, ezért a vásárlóknak különösen körültekintően kell eljárniuk, azonban a rizikó elkerülése végett a legmegbízhatóbb út, ha vállalati hátterű kereskedésből vásárolniuk.



Rékai Andrea
Az Ayvens Car Remarketing üzletágának és az Ayvens Használtautó szalonjának vezetője

A tapasztalatok alapján a használtautó-piacon több tipikus visszaélési forma ismétlődik. A leggyakoribbak közé tartozik a kilométeróra-visszatekerés, a korábbi sérülések eltitkolása, valamint a jármű előéletére vonatkozó adatok torzítása. Gyakran előfordul az is, hogy az autó valós használati módját (például taxis múltját) elhallgatják, illetve hamis vagy hiányos dokumentációval próbálják meggyőzni a vevőket.



Visszatekert kilométeróra

„A kilométeróra-visszatekerés elsősorban a külföldről behozott autóknál jellemző, mivel nemzetközi platformon nehezebb visszakeresni és ellenőrizni a futásteljesítményt. Magyarországi autóknál már ritka a visszatekerés, hiszen a km-óra adatot minden műszaki vizsga alkalmával, kétévente rögzítik, de kivételek ennek ellenére előfordulhatnak” – mondta Rékai Andrea, az Ayvens Car Remarketing üzletágának és az Ayvens Használtautó szalonjának vezetője.

A kilométeróra-visszatekerés laikusként nehezen felismerhető. Gyanús jel lehet, ha az autó belső állapota (kormány, pedálok, ülések) nincs összhangban a futásteljesítménnyel. Fontos figyelni a szervizdokumentumokra és azok következetességére, valamint arra, hogy a futásteljesítmény több forrásban (például műszaki vizsgák, szervizadatok) is egyezzen.

Súlyos sérülések

Korábbi súlyos sérülésre utalhat az eltérő fényezés árnyalata, az egyenetlen illesztések, a nem gyári hegesztési nyomok vagy az eltérő gyártási évű karosszériaelemek. Sok esetben azonban ezek a jelek szakszerű javítás után már nem láthatók, ezért különösen fontos a független szakértői vizsgálat és az átlátható járműtörténet. Intő jel lehet az is, ha a jármű-lekérdezés szerint hosszú ideig nem változott a futásteljesítmény – ez arra utalhat, hogy az autó sérülés miatt hosszú ideig állt.

Külföldről frissen

A „külföldről frissen behozott” autók esetében gyakran nehezebb ellenőrizni az előéletet, ezért ez ideális terep a csalók számára. Előfordulhat, hogy a jármű korábbi sérülései, valós futásteljesítménye vagy használati módja nem derül ki, vagy az ehhez kapcsolódó dokumentumok hiányosak, esetleg manipuláltak. **„Jellemző visszaélés a külföldi autók esetében az évjárat rossz megadása is – ezt érdemes az ablakokon ellenőrizni, hiszen a gyártási év ide is be van ütve. Gyakori csalás a motorkontroll lámpa kikötése is, ezért, amikor megnézünk egy autót, érdemes gyújtásra tenni, és ellenőrizni, hogy világít-e a check engine lámpa – ha nem, az erős intő jel lehet”** – teszi hozzá az Ayvens szakértője.

Hamisított dokumentumok

A csalók leggyakrabban a szervizkönyvet, a számlákat, a műszaki vizsga dokumentumait és a futásteljesítményhez kapcsolódó igazolásokat hamisítják. Ezek a dokumentumok első ránézésre hitelesnek tűnhetnek, de szakértői ellenőrzés nélkül nehéz megállapítani a valódiságukat. Külföldről behozott autóknál gyakran az évjáratot is helytelenül tüntetik fel.



El tudjuk kerülni?

Mivel laikus szemmel nehéz kiszúrni a téves adatokat és kérdéses műszaki jellemzőket, sokan autószerelő segítségét kérik használtautó-vásárláskor, vagy saját autódiagnosztikai műszerrel, úgynevezett hibakód-olvasóval készülnek az adott autó megtekintésére. Míg egy szakember bevonása valóban nagy segítséget jelenthet, a hibakód-olvasót nem minden kereskedésben engedik használni – ez azonban nem feltétlenül intő jel. **„Az újabb autók elektronikai és infotainment-rendszerei igen komplexek, ezért egy ellenőrizetlen hátterű eszköz autóra csatlakoztatása akár kárt is okozhat a kifinomult elektronikában”** – mondta el Rékai Andrea. **„Egy ilyen eszköz megvásárlása és egy szakértő bevonása ráadásul akár 30-50 000 Ft-os költség is lehet.”**

Biztosra mehetünk, valamint rengeteg időt és kiadást meg is spórolhatunk azzal, ha egy professzionális, nagyvállalati háttérrel rendelkező használtautó-kereskedéstől vásárlunk gépjárművet, hiszen itt az autók ellenőrzött előélettel, dokumentált futásteljesítménnyel és független szakértői felméréssel kerülnek a kínálatba – azaz a papírokon biztosan ugyanaz fog szerepelni, amit egy hibakód-olvasóval is látnánk. Az Ayvens Használtautónál például minden főbb alkatrészt és elemet, amelyek az autó élettartamát befolyásolják, gondosan ellenőriznek a továbbértékesítés előtt. A sokat futott, rosszabb állapotú autók vagy komolyabb sérülést szenvedett járművek eleve nem kerülnek be a kínálatba. Így a vásárlók elkerülhetik azokat a kockázatokat és kellemetlen meglepetéseket, amelyek a használtautó-piacon még mindig gyakoriak.

tartós kedvezmények
tartós kedvezmények
tartós kedvezmények
tartós kedvezmények



A legjobb használt autót keresi?

Válasszon az Ayvens több száz autóból álló kínálatából Budaörsön vagy online!

- Ellenőrzött szerviztörténet
- Független partner által felmért, kiváló állapotú autók
- Szalonkörnyezet
- 14 napos pénzvisszafizetési garancia
- Rendszeresen frissített, kedvezményes készlet

Itt vagyunk!

Budaörs, Nyugati utca



Nyitvatartás

Hétfő-Péntek
09:00-17:00
Szombat
09:00-13:00

+36 1 444 5252
usedcars.ayvens.com
informacio@ayvens.com

ayvens
SOCIETE GENERALE GROUP

Ayvens Tippek



„A hétvégén majd felmegyünk a hegyekbe”

Így autózzunk biztonságosan Európa hegyvidékein

A jó idő beköszöntével sokan indulnak útnak, hogy autóval fedezzék fel a környékbeli túraútvonalakat és hegyvidékeket. Nem csoda, hogy az év egyik legsűrűbb időszakában népszerű úticélnak számítanak a hegyek, hiszen lélegzetelállító kilátás, friss levegő és számtalan szabadtéri programlehetőség vár minket, távol a város zajától. Az utazásra való felkészüléskor sok mindenre gondolunk: az autó felkészítésére, a csomagolásra, a szállásfoglalásra, a programok megtervezésére és az útvonal kijelölésére. Van azonban egy szempont, amiről sokan megfeledkeznek: a biztonságos vezetés kérdéséről a kihívást jelentő terepen. Alábbi cikkünkben összefoglaltuk, mire érdemes odafigyelnünk, ha biztonságosan szeretnénk közlekedni a hegyi utakon.

A tapasztalt sofőrök valószínűleg már tisztában vannak azzal, mire számíthatnak a hegyi utakon, azonban, ha először indulunk hasonló útra, érdemes megfogadnunk néhány tanácsot, hogy az utazás biztonságos, és egyszerre élmény is legyen.



Tartsuk be a sebességhatárokat – de tényleg!

Bár ez a tanács mindenhol érvényes, a hegyekben különösen fontos betartanunk a sebességhatárokat. Számos helyen előfordulhat, hogy az útjelzések vagy az úthibák nem jól láthatóak, illetve a sebességkorlátozás gyakran változhat is az útviszonyok miatt. Különösen a szűk, kanyargós szakaszokon, a kanyarok előtt bánjunk körültekintően a gázpedállal. Túl nagy sebesség mellett könnyen elveszíthetjük az irányítást az autó felett a nem belátható, éles kanyarokban, aminek korrigálása egy tapasztalt sofőr számára is kihívást jelent.

Lejtmenetben váltsunk lejjebb

Lejtőn haladva ne használjuk túl sokáig ugyanazt a sebességfokozatot, mert ezzel feleslegesen terheljük a fékeket és a motort. Inkább váltsunk alacsonyabb fokozatba, hogy a motorfék segítségével tudjuk kordában tartani a sebességet. Ezzel a módszerrel könnyebben tudjuk majd tartani biztonságos tempót, miközben a fékrendszert is kíméljük.

Készüljünk fel a hirtelen időjárásváltozásokra

Nem ritka, hogy a hegy egyik oldalán teljesen más időjárást tapasztalunk, mint a másikon, vagy épp drasztikusan hűvösebb, csapadékosabb az idő a hegy tetején, mint a magaslat lábánál. Ha bármilyen kedvezőtlen jelenséget észlelünk – például sötétedő felhőket vagy hirtelen hőmérséklet-csökkenést –, azonnal lassítsunk. Ha az időjárás tovább romlik, érdemes biztonságos helyen megállni, és megvárni, amíg javulnak a körülmények. Indulás előtt mindig tájékozódjunk a helyi időjárás-előrejelzésekről.

Tartsunk pihenőket

A fokozott figyelem miatt még a tapasztalt sofőrök számára is fárasztóak lehetnek a hegyi utak. Mivel kisebb sebességgel, egyenetlen utakon haladunk, a megszokottnál sokkal hamarabb elfáradhatunk. Éppen ezért ajánlott rendszeresen megállni, átmozgatni a testünket, és felfrissülni a friss levegőn. Ha az utazás során a tájat is szeretnénk felfedezni, alakítsuk úgy az útvonalat, hogy legyen lehetőségünk megállni egy-egy kilátónál – így a pihenőket élményekkel köthetjük össze. Ha többen is vezetnek az utasok közül, érdemes többször váltani a volánnál, hogy a sofőr mindig éber legyen.



Válasszunk megfelelő járművet

A vezetés élménye szempontjából az sem mindegy, hogy milyen autóval indulunk útnak. A kézi váltós autók különösen jól teljesítenek hegyi terepen, mivel nagyobb kontrollt biztosítanak meredek emelkedőkön és lejtőkön. Lehetővé teszik, hogy a sofőr mindig az útviszonyoknak megfelelő fokozatot válassza, ami növeli a biztonságot és a teljesítményt. Természetesen az automata váltós autók is megállják a helyüket, de meredekebb szakaszokon jobban igénybe vehetik a járművet és a sofőrt is. Automata váltó esetében a hegyi utakon a megszokott Drive (D) mód helyett használjuk a Break (B) módot, ugyanis ezzel aktiválhatjuk a lejtőkön hasznunkra váló motorfék funkciót. A legtöbb automata váltós járművön megtaláljuk az ún. Low (L) módot is, amely ahhoz hasonló érzetet ad, mint amikor kézi váltónál 1-esben vagy 2-es sebességfokozatba kapcsolunk. Ebben a fokozatban az autó nem fog feljebb váltani akkor sem, ha a fordulatszám eléri vagy meghaladja az ehhez szükséges mértéket – ez kifejezetten csúszós lejtőkön lehet hasznos.

Csak módjával az előzéssel

Nem mindenki érez rá elsőre a hegyi utakon való vezetésre, így, ha előttünk lassabban halad a sofőr, legyünk türelmesek és előzékenyek. Már csak azért is, mert a hegyi utakon való előzés kifejezetten kockázatos: ezek a szakaszok jellemzően szűkek, a burkolat gyakran egyenletlen és a kanyarok miatt nehezen belátható az előttünk lévő terep. Nem éri meg pár másodperc előnyért kockáztatni a saját és mások biztonságát, így kizárólag akkor vágjunk bele az előzésbe, ha minden körülményről alaposan meggyőződtünk és minden rizikófaktort kizártunk!

További tippek vezetéshez a hegyi utakon:

- Folyamatosan figyeljük a táblákat, amelyek meredek lejtőre vagy veszélyes útszakaszra figyelmeztetnek – ezek hasznos információkat adnak a következő szakaszról.
- Ha az út meredekebbé válik és csökken a motor teljesítménye, váltsunk alacsonyabb fokozatba, hogy biztonsággal megtartsuk az irányítást.
- Ha a motor fordulatszáma 1500 alá esik, fékezzünk, nyomjuk be a kuplungot, és váltsunk alacsonyabb sebességfokozatba, hogy elkerüljük a lefulladást.
- Minél meredekebb az út, annál lassabban haladjunk – mind felfelé, mind lefelé.
- Váltáskor ne ijedjünk meg, ha a motor hangja szokatlannak tűnik – a fordulatszám a meredek útszakaszokon alacsonyabb lesz, mint sík terepen.
- Havas vagy jeges útviszonyok között vezessünk különösen óvatosan, és mindig a lehető legalacsonyabb sebességgel. Téli gumik használata ilyen körülmények között kötelező, ezért, ha ilyen terepre készülünk, és még nem cseréltük le a gumikat, az utazás előtt mindenképpen tegyük ezt meg.
- Ellenőrizzük, hogy az autó úti- és elsősegélycsomagja teljes és működőképes-e. Legyen nálunk mobiltelefon, rádió, elemek, víz és alapvető túlélőfelszerelés – jobb felkészülni, mint váratlan helyzetbe kerülni.



Ayvens Tippek

Gumiabroncs-kisokos

Sokat spórolhatunk, ha ezekre odafigyelünk

Az autósok körében kötelező tavaszi program a nyári gumikra váltás, amit van, aki már március elején elintéz, de van, aki egészen az első igazán meleg napig vár a cserével. Bármelyik kategóriába is tartozzunk, tartsuk szem előtt: a gumiabroncs élettartama véges, ezért nem csak ilyenkor érdemes figyelmet fordítani az abroncsokra. Cikkünkben Simon Péterrel, az Ayvens abroncs szolgáltatási csoportvezetőjével beszéltük végig, hogy mire érdemes odafigyelnünk.

Simon Péter
Ayvens abroncs szolgáltatási csoportvezetője



Akár a napi ingázáshoz, akár hosszabb utakhoz használjuk az autónkat, az abroncsok kiválasztása, karbantartása és időszakos cseréje kulcsszerepet játszik a jármű teljesítményében, kezelhetőségében, az üzemanyag-hatékonyságban és a tapadásban. Ha a jármű és az úttest közötti kapcsolat, azaz a gumik nincsenek rendben, a legegyszerűbb manőver is könnyen veszélyessé válhat.



Négyévszakos vs. téli és nyári

A biztonságos közlekedés éppen ezért a megfelelő gumiabroncs kiválasztásánál kezdődik. Személyautók esetében magunk dönthetünk arról, hogy négyévszakos, vagy inkább téli- és nyárigumiszett beszerzése mellett tesszük le a voksunkat. **„A négyévszakos abroncsok egész évben, minden időjárási körülmény mellett megfelelő tapadást biztosítanak, hosszú élettartam jellemzi őket, és már a legtöbb személyautóhoz és SUV-hoz megfelelőek. Ötvözik a téli és a nyári gumik tulajdonságait, azonban hatékonyságban nem érik utol a hagyományos gumik szintjét, amelyek még szélsőséges időjárási körülmények között is megállják a helyüket."** – mondta el Simon Péter, az Ayvens gumiabroncs szakértője.

A **téli abroncsok** esetében ennek egyik oka a tagolt mintázatú futófelület, amely a havas és jeges úton történő fékezést és kezelhetőséget optimalizálja. Ezeket a gumitípusokat 7°C alatti időjáráshoz fejlesztették, éppen ezért puhább anyagkeverékük miatt magasabb hőmérsékleten már könnyebben kopnak és nehezebben tapadnak. Kötelező párjaik a nyári gumik: ezek fő jellemzője a keményebb gumikeverék és a nagyobb blokkokból álló mintázat, amely körülbelül 7°C feletti hőmérsékleten biztosít kiváló tapadást, száraz és nedves útfelületen egyaránt. Fontos azonban, hogy nem alkalmas hideg, havas vagy jeges útviszonyokra, mert hideg útfelületen tapadási képességei drasztikusan csökkennek, havas-jeges körülmények között pedig egyértelműen nem alkalmas a biztonságos közlekedésre.

Méret és sebességindex

„Mindegyik kategóriában találhatunk drágább, első ránézésre jobb termékeket, számos esetben azonban a magasabb ár nem feltétlenül jelent jobb választást." – mutat rá Péter.

Az abroncs méretre vonatkozó jellemzőit betűk és számok kombinációja jelzi a gumi oldalfalán. A „215/65R15" jelentése: a gumiabroncs futófelületének szélessége 215 mm, oldalfal-aránya (azaz az abroncs oldalfalának százalékos aránya a szélességhez viszonyítva) 65%, a gumi szöveteinek elrendezése radiál szerkezetű, pántmérete (azaz keréktárcsa-átmérője) pedig 15 hüvelykes. Amennyiben a gumik cseréjére kerül sor, kizárólag a jármű gyártója által az adott gépkocsira engedélyezett, jóváhagyott gumiabroncs méretek és kivitelek használhatók. Ezt az adatot jellemzően megtaláljuk a sofőroldali ajtóoszlop belsején, de a jármű kézikönyvében is. Külön figyeljünk oda, ha használt autót vásároltunk, ugyanis ezek sok esetben nem megfelelő csereabroncsokkal érkezhetnek.

Az abroncs teherbírását és sebességindexét a méret után találjuk meg, szintén a gumi oldalán (pl. „91S"). A számadat a terhelési indexet jelöli, azaz, hogy mekkora súlyt képes az abroncs biztonságosan elbírni – a 91-es index például 615 kg-os maximális terhelhetőséget jelent. A betű pedig a sebességindexet jelenti, azaz, hogy milyen maximális sebességig használható biztonságosan az abroncs ideális körülmények között. Míg az R jelzés 170 km/h-s maximális sebességet jelöl, az S már 180 km/h-t, és így tovább. A megfelelő gumi kiválasztásában az erre szakosodott szervizekben kaphatunk szakértő segítséget.

Természetesen nem dőlhetünk hátra az után sem, hogy megtaláltuk a megfelelő gumiabroncsokat. **„Miközben vezetünk, a gumi fokozatosan kopik, aminek az ütemét egy hivatalos szám, a kopásjelző érték (treadwear grade) is jelzi. Ez azt adja meg, hogy milyen hosszú élettartam várható az abroncstól, azaz mennyi ideig tart, amíg a futófelület lekopik. Azonban nem érdemes rögzíteni a naptárban ezt a dátumot, hiszen a futófelület kopása függ a vezetési szokásainktól, az út minőségétől és az időjárási körülményektől is."** – tette hozzá Simon Péter.

De mikor kell abroncsot cserélni?

A jogszabályok szerint a futófelület mintázatának mélysége minimum 1,6 mm kell, hogy legyen – ez alatt már meg is büntethetnek azért, ha nem cseréljük le a gumikat. A szakmai szervezetek és az általános gyártói állásfoglalások szerint azonban a biztonságos határérték nyári abroncsok esetében inkább 3 mm, téli gumik esetében pedig 4 mm – utóbbi alatt egyébként a jogszabályok szerint már nem is minősül télinek az abroncs. Érdemes komolyan venni ezeket a számokat, hiszen az AAA kutatása szerint kopott gumikkal, autópálya-sebességnél, nedves útviszonyok között akár 43%-kal hosszabb lehet a fékút, ami átlagosan további 26 métert — többet, mint egy kamion teljes hossza — jelent az új abroncsokhoz képest.

De nem csak a kopásra érdemes odafigyelnünk.

> ”Az abroncsokra az UV-sugárzás is hat, ami lebontja a gumi szerkezetét, és repedésekhez vezethet – még akkor is, ha a futófelület még jó állapotban van. Repedéseket kátyúk, padkák vagy egyéb ütődések is okozhatnak, az apró hibák pedig idővel nagyobb hasadásokká nőhetnek, amelyek futófelület-leválást vagy durrdefektet eredményezhetnek. Jellemzően az is kátyú vagy padka okozta ütés eredménye, amikor az abroncs oldalfalán dudort vagy hólyagot látunk – ebben az esetben azonnal cseréljük a gumikat, hiszen még egy kis dudor is könnyen durrdefektet okozhat.”

– javasolta a szakértőnk.

Az is figyelmeztető jel, ha az abroncs mintázata nem egyenletesen kopik – ilyenkor járjunk utána az okoknak, hiszen futóműhiba, rossz kiegyensúlyozás vagy helytelen guminyomás is állhat a háttérben.

Karbantartás

A futófelület és a gumik állapotát érdemes minél gyakrabban ellenőrizni – és ez vonatkozik a guminyomásra is. Ha nem tudjuk, mennyi levegőt kell a gumiabroncsokba tölteni, érdemes megkeresni a sofőroldali ajtó belső paneljén található matricát vagy táblát, ami a gyártó által ajánlott abroncsméret mellett a megfelelő guminyomás értékét is megadja. Ugyanez az adat megtalálható a gépjármű kezelési könyvében is.



Continental és Ayvens útravaló, hogy Ön nagyobb biztonságban autózhasson

A gumiabroncs az egyik legfontosabb biztonsági tényező

1. Abroncsnyomás – ellenőrzés legalább havonta, de minimum minden tankolásnál

- Mindig a járműgyártó által javasolt abroncs nyomás értékeket használja (az aktuális terhelésnek megfelelően, ami az ajtóoszlopon, a tanksapka belső oldalán vagy a kezelési útmutatóban található).
- A javasolt légnyomást mindig kevéssel az indulás után, nagyjából szobahőmérsékleten kell beállítani (amikor 20-25°C az abroncs belső hőmérséklete). Vegyük figyelembe, hogy a hőmérséklet változásával az abroncs nyomása is változik. 10-15 km megtétele után a kezdeti 2,2 bar akár 2,6 bar-ra is emelkedhet. Praktikusan az indulás után vagy a vásárlást követően érdemes beállítani.
- A természetes nyomásvesztés következtében az abroncs akár 25%-os légnyomásvesztést is szenvedhet egy szezon alatt, ami gyakran szemmel nem észrevehető.
- A **túl alacsony nyomás** megnöveli a fogyasztást, csökkenti az abroncs élettartamát (például 10%-os eltérés a javasolt értékhez képest, 10%-os csökkenést eredményez), és jelentősen rontja az irányíthatóságot, valamint a jármű stabilitását.
- A **túl magas nyomás** csökkenti a tapadást, rosszabb úttartást és kényelmet eredményez, rendellenes kopásképet okoz a futófelület közepén és ebben az esetben is csökken az abroncs élettartama.

2. Tapadás és fékút

- A tapadás csökkenésével a fékút **akár tízszeresére is nőhet**, főleg kopott gumiabronccsal, alacsony hőmérsékleten, vizes vagy havas úton, nem az évszaknak megfelelő abroncs használata esetén.

3. Évszaknak megfelelő abroncs használata

- **Téli abroncs:** +7 °C alatt teljesít a legjobban, lágyabb gumikeveréke miatt.
- **Nyári abroncs:** +7 °C felett a nyári abroncs ad stabil úttartást, rövid fékutat.
- **Nem a szezonnak megfelelő abroncs használata esetén drasztikusan csökken az abroncs élettartama és a menetbiztonság.**

4. Gumiabroncsok egyenletes kopásának a biztosítása

- **Rendszeres pozíciócsere** (pl. **10–15 000 km**-enként vagy évente) segít elkerülni a rendellenes kopást.
- A **futómű állapotát** is érdemes ellenőriztetni (lehetőleg minden szezon előtt), a hibás futómű rendellenes vibrációt, rendellenes (túl korai!) kopást vagy rendellenes járműviselkedést okozhat.

5. Általánosságban:

- Soha ne terhelje túl a gépjárművet.
- Mindig a gyártó által előírt méretű, terhelési indexű és sebesség szimbólummal ellátott abroncsot használjon.
- A sebességet és követési távolságot mindig az út- és látási viszonyoknak megfelelően válassza meg.

Continental tipp: a benzinkutas kollégák bármikor szívesen segítenek az abroncsok ellenőrzésében, a megfelelő nyomás beállításában.

Biztonságos vezetést Mindenkinek!

Continental
The Future in Motion



Mindenki szereti a győzteseket. Csak a versenytársak nem.

continental-tires.com/hu

GERMAN
TECHNOLOGY



Sivatagi kaland

Embert és gépet próbáló pillanatok a Budapest-Bamako Rally-n

17 nap, tíz ország, majdnem kilencezer kilométer. Hó az Atlasz-hegységben, homokvihar Mauritániában és napi átlagosan 500 kilométer vezetés a legkülönfélébb terepeken – Szabó Réka jogi igazgatónk és fia, Kerekes Mihály, azaz Misó a 2026-os Budapest–Bamako Rally-n ismét bebizonyították: ez a kaland nem egyszerűen egy verseny, hanem egy összetett fizikai, technikai és mentális kihívás. Réka most exkluzív beszámolóban meséli el, hogyan is zajlik a verseny, mi motiválta őket a megmérettetésre és melyek voltak a legfelemelőbb és legnehezebb pillanatok.

Nem ez volt az első alkalom, hogy nekivágtatok a legendás rallynak: 2020-ban egyszer már teljesítettétek az utat és azt mondtátok, akkor megfogalmazódott bennetek, hogy egyszer vissza kell térnetek. Miért döntöttetek úgy, hogy újra elindultok?

A 2020-as élmény nem engedett el. Már akkor tudtuk, hogy ha egyszer visszatérünk, azt tudatosabb felkészüléssel, komolyabb technikával tesszük. Hat évvel később ez az elhatározás érett tetté: egy teljesen, a verseny körülményeihez átalakított autóval, átgondoltabb logisztikával és az előző kihívás tapasztalataival álltunk rajthoz.

Miben volt más a 2026-os verseny?

Az idei Budapest–Bamako egyértelműen nehezebb volt. Bár a rally továbbra is amatőr versenyként definiálja magát, a szervezés és az útvonal nehézsége már a profi-amatőr határát súrolta. A felkészülésben kulcsszerepe volt Misónak: z autót ő alakította át, többek között automatáról manuális váltósra, erősített futóművel és a hűtőrendszer is fejlesztésre került sok más mellett. Az autóépítést indulás előtt az Ayvens egyik szakértő szervizes kollégája is megnézte.

Hogyan osztottátok fel a szerepeket?



Városi környezetben én vezettem többet, nehezebb terepeken Misó ült kormányhoz, de a sofőr és a navigátor szerepe egyformán fontos. Ugyanis ebben a versenyben nem ismerjük előre a pontos útvonalat – a napi célállomásokat tudjuk, de minden reggel 7 órakor kapnak a csapatok eligazítást és egy itinert az aznapi útvonal pontos részleteivel, GPS koordinátákkal és különféle feladatokkal. A szakaszok során több kihívást kellett teljesíteni, volt például, hogy virtuális érintőpontokat kellett megkeresni a koordináták alapján, de akadtak egészen más jellegű feladatok. A kedvencem az volt, amikor egy majomkenyérfával kellett fotózkodni.

Elképesztő és változatos tájakon haladtatok át – hogyan írnátok le az utat Európától Afrikáig?

Az európai szakaszt gyorsan teljesítettük. A fordulat a Gibraltári-szorosnál érkezett: szokatlanul heves viharok nehezítették a kompforgalmat, az átkelés a megszokott másfél óra helyett közel három órát vett igénybe. A hazánkban is tapasztalható rendkívüli tél Marokkóban is éreztette hatását: az Atlasz-hegység egyes részein a komoly hóesés miatt bizonyos szakaszokat le is zártak. Szürreális élmény volt, ahogy mindezt felváltotta Afrika ezer arca: a vöröshomokos sivatagtól kezdve a köves szavannákon át a dzsungellel és tengerparttal tarkított tájakon át vezetett az utunk.



Melyik szakasz volt a legkeményebb fizikailag és lelkileg?

Egyértelműen Mauritánia. Egy 540 kilométeres, kietlen sivatagi szakasz, állandó homokviharokkal, minimális infrastruktúrával és komoly döntési helyzetekkel. Ezen a szakaszon minden tartalékunkat fel kellett használnunk. Volt olyan nap, hogy választanunk kellett: kihagyunk feladatot és beérünk a célba vagy inkább kockáztatunk. Mi a biztosra mentünk végül és nagyon jól tettük: 10 liter üzemanyagunk maradt, amikor befutottunk a váltópontra.

Említettétek, hogy az idei útvonal már sokkal komolyabb technikai kihívásokat rejtett. Melyik volt a legnehezebb pillanat?

Nagyon sokszor kellett szerelnünk az autót. Az idei útvonal nagyon kemény, autót és sofőröket is igénybe vevő terepen haladt át, ahol a durva és folyamatos rázkódás gyakorlatilag a csavaroktól kezdve bennünket is minden értelemben összerázott. Hatalmas segítséget jelentett, hogy Misó úgy döntött, komoly szerszámfelszereléssel vágunk neki az útnak, így sok mindent maga is meg tudott javítani menet közben. A legnehezebb pillanat az volt, amikor az autó hirtelen megállt; később kiderült, hogy eltört a vezérműtengely. A hiba elhárítása messze túlmutatott egy egyszerű javításon, hiszen több fődarab is meghibásodott. Végül elég kalandos módon, de itt helyi segítséghez fordultunk, akik viszonylag rövid időn belül ismét működőképessé tették az autónkat.

A rengeteg különféle táj mellett számos emberi történettel, szociális helyzettel találkoztatok. Milyen volt megélni Afrika mindennapjait?

Számunkra, még így másodjára visszatérve is azt mondanám, hogy kultúrsokk volt. A tájjal együtt a lakosság és az életkörülményeik is állandóan változtak: homokos, kietlen sivatagi falvaktól eljutottunk az egészen trópusi környezetig, ahol a színek a természetben és az emberek színes ruháiban, kultúrájukban is megjelentek. Alapvetően az ott élő, sokszor a civilizációtól teljesen elszigetelt emberek nagyon kedvesek, de egyben nagyon érdeklődők: szinte azonnal körbeveszik a versenyzőket. Komoly kérdés, hogy visz-e az ember ajándékot, és ha úgy dönt, hogy igen, akkor kinek, mikor adja. Teljesen másképpen élik mindennapjaikat, gyakorlatilag minden az utcán történik.

Zárókérdésünk, hogy mit adott nektek ez az út és terveztek-e újra belevágni?

Egy életre szóló közös élményt és olyan tapasztalatokat, amelyek mélyen formálják az embert. Afrikában arra vannak szocializálva a helyiek, hogy mindegy hogyan, de a problémát meg kell oldani, hiszen az életük múlhat rajta. És abból kell megoldani, amijük éppen van: ha valamiről le kell mondani, akkor úgy. Ezt a szemléletet csak akkor tudja elsajátítani az ember, ha testközelből találkozik az ottani helyzetekkel. A mostani verseny sokkal megterhelőbb volt, mint a korábbi, így jelenleg még a „kipihenő” fázisban vagyunk, kisebb ambíciókkal az ismétlést illetően, de sosem tudhatjuk, mit hoz a jövő :)


KEREKES
OFF ROAD TEAM
TOYOTA
SKD-233
JANKOVICS AXLE


FITNESS BUDAKESZI
SQUASH
10



Biztonságban az autóban

Nem kérdés, hogy minden szülő számára gyermeke biztonsága a legfontosabb szempont. Erre a biztonságra különösen nagy figyelmet kell fordítani a hétköznapokban, hiszen az autós utazások és az ingázás sokunk életének mindennapos részévé váltak.

A megfelelő gyermekbiztonsági rendszerek, azaz gyerekülések használata minimalizálja a súlyos fej-, nyaki- és gerincsérülések kockázatát, így elengedhetetlen, hogy megfelelő információkkal rendelkezzünk a gyerekülések típusairól és azok használatáról. Sokan tévesen gondolják, hogy nagyobb korban már elegendő a biztonsági öv – pedig a valóságban a megfelelő gyerekülés használata akár 10–12 éves korig is létfontosságú. A Cybex Solution G2 i-Fix egy úgynevezett „magas háttámlás ülés”, amelyet kifejezetten nagyobb gyermekek számára fejlesztettek ki.

Miért fontos a gyerekülés a nagyobb gyerekeknek is?

Az autók biztonsági rendszereit -köztük a biztonsági övet is - felnőttekre tervezték. Egy kisebb testű gyermeknél az öv túl magasan futhat a nyakon és nem megfelelően oszlatja el az ütközési erőket, ez súlyos sérülésekhez vezethet még kisebb baleseteknél is. A jó gyerekülés biztosítja, hogy a gyerek helyes testhelyzetben, stabilan üljön, feje alvás közben se billenjen előre, illetve a biztonsági öv a csípőn és vállon megfelelően fusson.

Oldalütközésnél kritikus a védelem

Megfelelő oldalvédelem nélkül az oldalsó ütközések jelentős kockázatot rejtenek. A Cybex Solution G2 speciális oldalsó védelemmmel (L.S.P.) akár 20%-kal nagyobb védelmet nyújt oldalsó ütközés ellen, az erőhatásokat csökkentve védi a fejet, nyakat, vállat. A dönthető fejtámla rendkívül kényelmesen tartja a gyermeket, és akár 7-szer biztonságosabb a fej számára[1].

Jogszabályi kötelezettség

A Cybex Solution G2 az aktuális i-Size (R129) szabványnak megfelel, ami az egyik legszigorúbb európai biztonsági előírás. Tudta Ön, hogy Magyarországon is kötelező a gyermekek megfelelő rögzítése az autóban? 150 cm testmagasság alatt kötelező a gyerekülés vagy ülésmagasító, ennek elmulasztása nemcsak veszélyes, hanem szabálysértés is. A gyerekülés használata nem csak a kicsiknek fontos – hanem egészen addig, amíg a gyermek testfelépítése nem teszi lehetővé a felnőtt biztonsági öv biztonságos használatát.

Miért a legpraktikusabb választás a Cybex Solution G2?

1 - Az eddigi legkompaktabb gyerekülés

Legyen szó taxizásról, nyaralásról, a Solution G2 kisebb kézipoggyász méretűre összecsukható, könnyedén tárolható az autó csomagtartójában és beépített fogantyújával egyszerűen hordozható. Speciális kialakításának köszönhetően saját talpán is megáll támaszték nélkül, így egészen kicsit alapterületet foglal.

2 - Legnagyobb biztonság minden életkorban

Állítható magasságú háttámla, rugalmas oldalsó panelek, dönthető fejtámla...a gyermek kb. 3 éves korától akár 12 éves koráig kényelmesen és maximális biztonságban utazhat a Solution G2 ülésben – amely az ADAC tesztjén elért 2,1 pontos (jó) értékelésével kategóriája legbiztonságosabb ülésének számít!



cybex GOLD

SOLUTION G2

Az összecsukható gyerekülés

UN R129/04, 100-150 cm között
Kb. 3 éves kortól 12 éves korig, max. 50 kg

/ **Akár 7x-es védelem a fejnek[1]**
Dönthető fejtámlával

/ **A kompakt kifejezés új értelmet nyer**
Másodpercek alatt összecsukható

/ **20%-kal növelt oldalsó ütközésvédelem[2]**
L.S.P System Plus

[1] Ugyanazon termék (HIC 36) biztonsági zónán kívül kerülő fejjel összehasonlítva, ADAC oldalütközési teszt során (27 km/h)
[2] L.S.P. System-mel (oldalsó ütközésvédelmi rendszerrel) nem rendelkező ugyanilyen kategóriájú üléssel összehasonlítva



Ayvens Tippek

8 tipp a kulcs nélküli autólopás megelőzésére

A kulcs nélküli technológia egyre elterjedtebb az újautó gyártásban, melynek révén anélkül nyithatjuk ki az autónkat, hogy elfordítanánk a kulcsot vagy gombot nyomnánk rajta a nyitáshoz. Ehelyett legtöbbször egy „okos kulcs”, azaz egy kis jeladó szimbolizálja a kulcsot, amely körülbelül egy méterről, rádiófrekvenciás jeleket küldve feloldja az autó zárját. Bár ez a megoldás nagyon kényelmes, hiszen az autó már nyitva várja sofőrjét, sebezhetővé teszi az autónkat a tolvajokkal szemben, akik ma már olyan új módszereket alkalmaznak, amelyekkel képesek átverni ezt a rendszert. Ha mi is ilyen autóval közlekedünk, érdemes elolvasni a következő cikket és betartani alábbi tippjeinket!

A kulcs nélküli autónyitás lényege, hogy amikor az autó egyméteres körzetében érünk vagy a kezünket az ajtó kilincsére tesszük, a jármű rádiójelet küld ki, és ha a kulcstartó a hatótávolságon belül van, az ajtó kinyílik. Sajnos éppen ezt tudják kihasználni az autótolvajok, akik olyan jeltovábbító eszközöket használnak, amelyek a kulcs távirányítójából érkező jelet egy adott épületen kívülről is tudják érzékelni, ezt pedig már könnyűszerrel továbbítják az autóhoz. Azaz az autónk azt fogja hinni, hogy mi magunk állunk az autó mellett.

1. Kapcsoljuk ki a kulcstartót

Bár a kocsikulcsok gyártónként eltérőek, egyes modellek esetében kikapcsolhatjuk a jeladást. Ne keressünk azonban erre vonatkozó, egyértelműen felismerhető gombot – ahhoz, hogy megtaláljuk, valószínűleg át kell majd néznünk a jármű kezelési kézikönyvét, vagy megkérdeznünk egy márkakereskedést. Elsősorban akkor érdemes ténylegesen „kikapcsolni a kocsikulcsot", ha például nyaralni megyünk, és huzamosabb ideig otthon hagyjuk az autót.

2. Nehezítsük meg a tolvajok dolgát

Mivel a kulcs nélküli technológia hatótávolsága nem túl nagy, minél messzebb tartjuk a kocsikulcsot az autótól, annál inkább megnehezítjük majd a tolvajok dolgát. Tartsuk a kulcsot az ajtóktól, ablakoktól minél távolabb. A szakértők legalább öt méteres távolságot javasolnak a járműtől.

3. Blokkoljuk a jelet

Ahelyett, hogy a kulcsot felakasztanánk az ajtó mellé, vagy ledobnánk az asztalra, tegyünk inkább egy fémmel bélelt Faraday-kulcstartóba, tasakba vagy dobozba. Ez leárnyékolja a jelet, így a tolvajok nem tudják azt az épületen kívülről felerősíteni.

4. Blokkoljuk az autó mozgását

Ha biztosra akarunk menni, nem csak a rádiójelre érdemes odafigyelnünk. Fizikailag is blokkolhatjuk saját autónk mozgását egy kormányzárral vagy azzal, ha elálljuk a kocsibejárót.

5. Legyen naprakész a szoftver

A lopások miatt az autógyártók évről évre új technológiákat – például új frekvenciákat, szoftvert és kulcsokat – fejlesztenek, ezért érdemes időről időre felkeresni a márkakereskedést, és meggyőződni róla, hogy a jármű szoftvere naprakész.

6. Készüljünk fel minden eshetőségre

Fontoljuk meg valamilyen nyomkövető eszköz (tracker, tag) felszerelését is. Ezt érdemes valamilyen rejtett helyen, például a kesztyűtartóban, a műszerfal alatt, vagy valamelyik ülés alá elhelyezni, hogy a tolvajok ne szúrják ki azonnal. Ha minden óvintézkedés ellenére mégis ellopják az autót, így jelentősen megnő az esélye annak, hogy az minél hamarabb, és lehetőleg épségben visszajusson hozzánk.

7. Ellenőrizzük a biztosításunkat

Bár a megfelelő biztosítás nem akadályozza meg a tolvajokat, érdemes ellenőriznünk, milyen esetekre vonatkozik a kötvényünk, és mik a kártérítés feltételei autólopás esetén, hiszen számos biztosítás esetében nem térnek ki a kulcs nélküli lopás helyzetére. Fontos az is, hogy a jármű iratait és kulcsait soha ne tároljuk a járműben, ugyanis ezeket a kárrendezés során be kell mutatnunk a biztosítónak.

8. Ne feledjük az alapokat

Végül, de nem utolsósorban ne feledkezzünk meg az alapvető autóbiztonsági szempontokról: parkoljunk jól megvilágított, biztonságos területen, értéktárgyainkat pedig ne hagyjuk az ülésen, vagy más, jól látható helyen. Az autó bezárása után ellenőrizzük, hogy biztosan megfelelően be van-e csukva minden ajtó, és fel van-e húzva minden ablak.

Better with every move.



ayvens
SOCIETE GENERALE GROUP

8 ÉV GARANCIA

ÚJ OPEL

ASTRA

ÉLD ÁT A „MADE IN GERMANY” ÉLMÉNYT!

Flottakedvezménnyel
kombi változatban
már **9 890 000 Ft**-tól



Hybrid, plug-in hybrid, dízel és
100% elektromos változatban is

OPEL

A képen látható autó illusztráció, mely opcionális kiegészítőkkel is fel van szerelve. Az ajánlat az Astra Sports Tourer Business Edition kombi kivitelű, dízel hajtású, felár nélküli Athletik kék (metálfényezés) színű modellre érvényes, kizárólag vállalkozások számára. Kombinált használat esetén, a WLTP mérési ciklus szerint az Opel Astra belső égésű modellek üzemanyag fogyasztása: 4,9-5 l/100 km, CO_2 kibocsátása: 109-132 g/km; az Opel Astra Plug-in Hybrid modellek üzemanyag fogyasztása: 2,2-2,3 l/100 km és energiafogyasztása 12,6-12,8 kWh/100 km, CO_2 kibocsátása: 49-51 g/km, tisztán elektromos hatótávja 83-84 km; az Opel Astra Electric modellek energiafogyasztása 15,3-15,5 kWh/100 km, CO_2 kibocsátása: 0 g/km, hatótávja 432-454 kmváltozattól és forgalmi viszonyoktól függően. Az Opel gépjárművekre a jogszabályok által biztosítottakon túl elérhető kiterjesztett jótállás (Opel Garancia). Az Opel Garancia időtartama az új járművekre vonatkozó alap gyártói 2 ill. 3 éves, korlátlan futásteljesítményre szóló gyártói jótálláson felül, annak végétől kezdődően a megrendelt csomag szerinti további időtartamra, akár a vásárlástól számított 8 év / 200 000 km futásteljesítmény eléréséig terjed ki (attól függően, hogy melyik következik be hamarabb), a megrendelt csomagban foglalt feltételek szerint. Az Opel Garancia ajánlatokról és annak feltételeiről tudjon meg többet a weboldalon: www.opel.hu/kiterjesztettgarancia. A tájékoztatás nem teljeskörű, a gépjárművek pontos felszereltségéről, a ténylegesen elérhető termékekről, extrafelszereltségről és az egyéb részletekről kérjük, érdeklődjön az Opel márkakereskedésekben vagy a weboldalon: **www.opel.hu**.

Toyota Business

[2026]8

ÚJ TOYOTA RAV4



A biztonságos, tágas és sokoldalú ÚJ Toyota RAV4 azoknak készült, akik a mindennapokban is értékelik a praktikumot és a technológiát. Az öntöltő hibrid hajtáslánc 185/191 LE teljesítményt, 4,9–6,0 l/100 km közötti fogyasztást és 117–130 g/km CO_2-kibocsátást kínál. Elsőkerék vagy összkerék-meghajtással is elérhető.

A képen látható gépkocsi illusztráció. További részletek a márkakereskedésekben.